

بررسی رابطه بین خودشیفتگی مدیر عامل و اجتناب از مالیات با در نظر گرفتن نقش تعديل کننده اندازه و جنسیت کمیته حسابرسی در بورس اوراق بهادار تهران

مهدی بهشت آئین^۱

تاریخ دریافت: ۱۴۰۰/۱۲/۲۴ تاریخ چاپ: ۱۴۰۱/۰۱/۲۴

چکیده

هدف این پژوهش بررسی رابطه بین خودشیفتگی مدیر عامل و اجتناب از مالیات با در نظر گرفتن نقش تعديل کننده اندازه و جنسیت کمیته حسابرسی در بورس اوراق بهادار تهران می‌باشد. پژوهش حاضر تحقیقی کاربردی و از نوع پژوهش‌های شبیه تجربی و روش‌شناسی آن از نوع پس‌رویدادی است. در راستای تحقق اهداف پژوهش دو فرضیه اصلی و دو فرضیه فرعی تدوین شده است. جهت آزمون فرضیه‌های پژوهش از مدل رگرسیون حداقل مربعات تعمیم یافته و داده‌های ترکیبی استفاده شده است. نمونه آماری پژوهش شامل ۱۲۰ شرکت پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران می‌باشد که طی سال‌های ۱۳۹۹ تا ۱۳۹۲ مورد بررسی قرار گرفته است. براساس نتایج پژوهش، شرکت‌هایی که ارتباطات سیاسی بالاتری دارند، شدت افشاری مسئولیت پذیری اجتماعی آنها بیشتر از شرکت‌هایی است که ارتباطات سیاسی پایین‌تری دارند؛ بنابراین بین ارتباطات سیاسی و افشاری مسئولیت پذیری اجتماعی در ذی نفعانی همچون شرکت‌ها وجود دارد. همچنین، هزینه نمایندگی به عنوان تعديل‌گر بر شدت رابطه بین ارتباطات سیاسی و مسئولیت پذیری اجتماعی شرکت‌ها تأثیر می‌گذارد.

واژگان کلیدی

خودشیفتگی مدیر عامل، اجتناب از پرداخت مالیات، اندازه، جنسیت، کمیته حسابرسی

۱. کارشناس ارشد حسابرسی، کارشناس برنامه و بودجه شهرداری داراب (استان فارس).

مقدمه

دنیای امروز، دنیای سازمان‌ها است و مدیریت به عنوان قلب تپنده هر سازمان شناخته می‌شود. ضعف عملکردی مدیریت در سازمان با وجود منابع، فناوری و نیروی انسانی مطلوب موجب سوء عملکرد و شکست سازمان در نیل به اهدافش خواهد شد. لیکن، پرورش و انتخاب مدیران کارآمد از مهم‌ترین دغدغه سازمان‌های پیشرو در عصر حاضر است. در این راستا، مشاهده می‌شود رفتارهای مدیران که برگرفته از خصوصیات شخصیتی آنان است بر نتایج سازمان تأثیرگذار است و در این بین، تأثیر شخصیت بر رفتار مدیر از یک‌سو و تأثیر رفتار مدیر بر عملکرد و گزارش‌های سازمان از سویی دیگر، اهمیت این موضوع را آشکار می‌سازد که ویژگی‌های شخصیتی مدیران باید مورد مطالعه قرار گیرد. طبق پژوهش‌های پیشین در بررسی خصوصیات شخصیتی افراد (مانند مغز و هورمون‌ها) نتایج حاکی از آن است که رفتار افراد، به منشاء‌ها و خصوصیات شخصیتی آنان بستگی دارد و ویژگی‌های شخصیتی، زمینه‌ساز بروز برخی از رفتارها است (خواجهی و همکاران، ۱۳۹۷). لذا، یکی از این عوامل شناسایی‌شده، پدیده خودشیفتگی در بین مدیران به ویژه مدیرعامل شرکت‌ها است. خودشیفتگی در حقیقت به نیاز فرد به توجه، تحسین و ابراز رضایت عمومی از دیگران اشاره دارد. مدیران عامل خودشیفتگی اعتماد به نفس بیش از حد، عدم همدلی و نیاز شدید به اعتبار و قدرت را نشان می‌دهند (اوسترول و همکاران^۱، ۲۰۱۶). پس می‌توان اذعان داشت که مدیران عامل خودشیفتگی برای شرکت‌های که در آن فعالیت می‌کنند مزایایی را فراهم می‌کنند، زیرا پیگیری موقعیت و دید آن‌ها می‌تواند منجر به گرایش کارآفرینانه یا سود بیشتر برای شرکت شود (اولسن و استکلبرگ^۲، ۲۰۱۶). با این حال، شخصیت‌های خودشیفتگی مدیرعامل دارای معایبی نیز هست که منجر به بی‌ثبتاتی (چاترجی و همبریک^۳، ۲۰۰۷)، ریسک مالی (بیول و همکاران^۴، ۲۰۱۷)، آسیب (اوریلی و همکاران^۵، ۲۰۱۸)، سرمایه‌گذاری بیش از حد و بهره‌وری مالی پایین می‌شود (هام و همکاران^۶، ۲۰۱۸). از طرفی دیگر مدیران عامل خودشیفتگی می‌توانند بر حسابداری و ارقام مالی تأثیر بگذارند، زیرا آن‌ها اجزای اختیاری هستند که می‌توان به راحتی آن‌ها را دستکاری کرد (شورارتز^۷، ۱۹۹۱). پس سطح بالایی از خودشیفتگی با مدیریت سود (هسیه و همکاران^۸، ۲۰۱۴؛ کاپالبو و همکاران^۹، ۲۰۱۸)، تمایل به ریسک پذیری و کلاهبرداری از شرکت مرتبط است (کمپل و همکاران، ۲۰۰۴).

اما به نظر می‌رسد، عوامل دیگری همچون اجتناب از مالیات نیز با خودشیفتگی مدیرعامل مرتبط باشد. اجتناب از مالیات را می‌توان به عنوان عملی که باعث کاهش بار مالیاتی و افزایش جریان نقدینگی در کوتاه‌مدت می‌شود، بیان کرد و به عنوان مجموعه‌ای از استراتژی‌های برنامه‌ریزی مالیاتی که شامل هر چیزی که مالیات بر درآمد حسابداری قبل از پرداخت مالیات شرکت را کاهش می‌دهد، تعریف شده است. با توجه به دشواری تفکیک و شناسایی استراتژی‌های مختلف، حوزه ادبیات اجتناب از مالیات این فعالیت را به عنوان مجموعه‌ای از اقدامات قانونی مشروع مالیاتی برای کاهش

¹ Oesterle et al

² Olsen et al

³ Chatterjee & Hambrick

⁴ Buyl et al

⁵ O'Reilly et al

⁶ Ham et al

⁷ Schwartz

⁸ Hsieh et al

⁹ Capalbo et al

بار مالیاتی و سایر استراتژی‌های مربوط به عدم رعایت یا فرار تعریف می‌کند (دیرنگ و همکاران^۱، ۲۰۱۰)؛ بنابراین، اگرچه معیار اجتناب از مالیات که در ادبیات مورد استفاده قرار می‌گیرد، معیار ریسک وظیفه، سرپناه مالیاتی یا فرار مالیاتی نیست، اما ممکن است شامل استراتژی‌های مختلف مالیاتی قانونی و غیرقانونی باشد که بار مالیاتی را کاهش می‌دهد (گارسیا-مکا و همکاران^۲، ۲۰۲۱)؛ اما می‌توان گفت در تعیین میزان اجتناب از مالیات نقش مدیرعامل از اهمیت بسزایی برخوردار است، زیرا این مدیران تأثیر زیادی بر سیاست‌های مالیاتی دارند (دیرنگ و همکاران، ۲۰۱۰). این در حالی هست که این استراتژی عواقبی نیز دارد، زیرا مدیران عامل خودشیفته ممکن است سیاست‌های مالیاتی تهاجمی را برای دستیابی به جاهطلبی‌های شخصی مانند حسابداری بیشتر در آینده، تحسین خود یا پاداش بیشتر اجرا کند (واکا و همکاران^۳، ۲۰۲۰). پس به نظر می‌رسد که مدیران عامل خودشیفته ممکن است انگیزه‌هایی برای ارزیابی بیش از حد توانایی خود در ایجاد سود داشته باشند و ممکن است صورت‌های مالی را مطابق انتظارات خود تنظیم کند؛ بنابراین اجتناب از مالیات به عنوان یک ابزار برای دستیابی به سود با کاهش بار مالیاتی استفاده می‌شود؛ بنابراین، مدیران عامل خودشیفته می‌توانند بیشتر از اجتناب از مالیات برای دستیابی به اهداف غیرمالی خود از تحسین، توجه و شهرت استفاده کنند (گارسیا-مکا و همکاران، ۲۰۲۱).

با توجه به مطالب مطرح شده، ادبیات موجود را می‌توان به واسطه حدسیات ضمنی و ساده از طریق ویژگی کمیته حسابرسی به چالش کشید. به ویژه آنکه استدلال اصلی می‌تواند این باشد که کمیته حسابرسی یک مکانیزم اساسی حاکمیت شرکتی است که اساساً بر گزارشات مالی و نقش‌های مرتبط با آن شرکت نظارت می‌کند. برآوردهای منطقی مالیاتی، ماهیت سیاست‌های حسابداری، مفروضات گردآوری داده‌ها و یکپارچگی گزارش‌های مالی تحت کنترل کمیته‌های حسابرسی است (کلاین^۴، ۲۰۰۲). در حقیقت ویژگی‌های کمیته حسابرسی اطلاعات دقیق، شفافیت و پاسخگویی را ارائه می‌دهند که ظرفیت مدیران عامل خودشیفته را برای افزایش ریسک شرکت‌ها محدود می‌کند؛ بنابراین، نقش کمیته‌های حسابرسی می‌تواند به ویژه در نظارت بر انتخاب روش‌های حسابداری و کاهش رفتارهای اختیاری مانند مدیریت سود یا تقلب مهم باشد (تیرووادی و هوانگ^۵، ۲۰۱۱)؛ بنابراین، اگر کمیته حسابرسی ساختار مناسبی همچون تعداد کافی مدیران و ترکیب متنوع داشته باشد، ممکن است بتوانند نگرش‌های مدیران عامل خودشیفته را مهار کنند. به عبارت بهتر، زمانی که کمیته‌های حسابرسی بزرگ‌تر باشد، می‌توانند از تعداد بیشتری از مدیران بهره برند که مهارت‌ها و تجربیات خود را با یکدیگر ادغام کرده و به اشتراک گذارند، درنتیجه نقش نظارت و نظارت خود را به طور مؤثرتری انجام می‌دهند (فرانسیس و همکاران^۶، ۲۰۱۴). پس می‌توان اذعان داشت که کمیته‌های حسابرسی بزرگ‌تر نظارت بیشتری بر فرایند تصمیم‌گیری مدیران عامل خودشیفته دارند و مشارکت آن‌ها در استراتژی‌های مالیاتی تهاجمی را محدود می‌کند. علاوه بر این، کمیته‌های حسابرسی با تعداد بیشتری از اعضای هیئت مدیره زن منجر به کاهش سطح مالیات می‌شوند (گارسیا-مکا و همکاران، ۲۰۲۱). با توجه به مطالب مطرح شده، مقاله حاضر، به طور ویژه به دنبال

¹ Dyreng et al² García-Meca et al³ Vacca et al⁴ Klein⁵ Thiruvadu & Huang⁶ Francis et al

بررسی چرایی و چگونگی تأثیر ویژگی‌های کمیته حسابرسی به عنوان تعديل گر بر رابطه بین خودشیفتگی مدیر عامل و اجتناب از مالیات شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران می‌باشد.

مبانی نظری پژوهش

از دیدگاه وابستگی عملکرد بنگاه به منابع، مزیت رقابتی بنگاه، به مالکیت آن بر منابع کلیدی که رقبا در به دست آوردن آن با مشکلات زیادی مواجه هستند، بستگی دارد (ففر و سالانسیک، ۲۰۰۳). ارتباطات سیاسی می‌تواند به عنوان یک منبع نامشهود با ارزش، برای کسب حمایت‌های دولتی استفاده شود (خان و همکاران^۱، ۲۰۱۶). بانکانوانیچا و ویواتاناکانتانگ^۲ (۲۰۰۸) بیان می‌کنند، ارتباطات سیاسی می‌تواند به عنوان ابزاری کارآمد برای اعمال نفوذ سیاسی مالکین کسب و کارهای بزرگ که به شدت به قراردادهای دولتی نیاز دارند، تلقی شود؛ بنابراین، سیاست‌گذاری‌ها به نفع کسب و کارشان، استفاده نمایند (خان و همکاران، ۲۰۱۶).

به همین منظور شرکت‌های دارای ارتباطات سیاسی تمایل دارند تا کارآمدی کمتری داشته باشند. قانون در سطح کشوری و محیط‌های مؤسسه‌ای شرکت‌ها، بر هزینه نمایندگی تأثیر دارند. ارتباطات سیاسی می‌تواند منجر به هزینه بالای نمایندگی در اقتصادهای نوظهور شوند که به طور معمول با محیط قانونی ضعیفی همراه شده‌اند (محمد و همکاران، ۱۳۹۶). به طور کلی می‌توان گفت محیط‌های سازمانی و قوانین کشورها که مؤثر بر عملیات شرکت‌ها است می‌توان بر هزینه‌های نمایندگی تأثیرگذار باشد (بوباکری و همکاران، ۲۰۱۲)؛ بنابراین می‌توان گفت، ارتباطات سیاسی می‌تواند منجر به هزینه‌های نمایندگی در اقتصادهای نوظهور شود که به طور معمول با محیط قانونی ضعیفی همراه شده‌اند. روابط و نفوذ سیاسی نه تنها بر وضعیت مالی بنگاه‌های اقتصادی تأثیر می‌گذارد، بلکه انگیزه‌های مدیران را نیز در ارتباط با گزارشگری مالی تحت تأثیر قرار می‌دهد. انتظار می‌رود این امر درنهایت باعث ایجاد تفاوت‌های چشمگیر، در کیفیت صورت‌های مالی شرکت‌های دارای روابط سیاسی در مقایسه با شرکت‌های بدون روابط سیاسی گردد (محمد و همکاران، ۱۳۹۶).

مسئولیت اجتماعی و هزینه‌های نمایندگی

خودشیفتگی تاریخچه گسترده‌ای هم در حوزه روان‌شناسی شخصیت و هم در حوزه روان‌شناسی بالینی دارد (کمپبل و فاستر، ۲۰۰۷). خودشیفتگی اولین بار به عنوان یک سازه بالینی، با نام نوعی اختلال از نوشت‌های فروید برخاسته؛ و به اختصار اشاره به حالتی ذهنی و روانی دارد که یک انسان به دلیل توجه و علاقه زیاد به خود از محیط بیرونی و شرایط سایر افراد غافل می‌شود (براون، ۱۹۹۷). واژه خودشیفتگی را در روان‌شناسی فردی، گاه به جای اصطلاحاتی مانند تحییر کننده، پوچی و خودپسندی استفاده می‌کنند و گاهی نیز در جامعه‌شناسی آن را به جای نخبه‌گرایی و یا بی‌تفاوتوی نسبت به سرنوشت دیگران می‌نامند. خودشیفتگی معمولاً در بزرگ‌گیرنده باورها و حالاتی مانند کم ارزش دیدن سایرین در مقایسه با خود، توقع زیاد از دیگران، توجیه اشتباہات خود و به گردن دیگران انداختن آنها و اغراق و میل به مورد تحسین واقع شدن، حس حق بودن، حسادت ورزیدن به دیگران، تصور دارا بودن قدرت و موفقیت نامحدود، استفاده از

¹ Khan et al

² Bunkanwanicha & Wiwattanakantang

³ Campbell & Foster

⁴ Brown

دیگران در جهت پیشرفت و ارتقای خود از ویژگی های چنین افرادی شمرده می شود (شفیعی و صفارینیا، ۱۳۹۰^۱؛ طاهری عابد و همکاران، ۱۳۹۹^۲). خودشیفتگان در مجموعه ای از ابعاد همچون هوش، خلاقیت، شایستگی و قدرت رهبری، امتیاز بالایی به خود می دهند (چن، ۲۰۱۰^۳). با توجه به اینکه خودشیفتگی یک متغیر شخصیتی مرتبط با میل به موفقیت نامحدود و قدرت می باشد جای تعجب نیست که بسیاری از افراد خودشیفته به دنبال موقعیت های مدیریتی برای اراضی نیاز خود به قدرت و شهرت می باشند. مدیرانی با خودشیفتگی بالا ممکن است اقداماتی که از دید مردم غیرممکن به نظر رسد یا احتمال موفقیت آنها نرود به صورت خوشبینانه در نظر گرفته و به منظور جلب توجه دیگران این اقدامات جسورانه را انجام دهند (چن، ۲۰۱۰^۴). با این حال، ادبیات گسترده ای وجود دارد که نشان می دهد مدیران به ویژه مدیران عامل خودشیفته بیشتر تمرکز خود را بر انجام فعالیت های چالش برانگیز (استراتژی ها، سیاست ها، شیوه ها) برای تحسین خود قرار می دهند، حتی زمانی که این اقدامات می توانند منجر به نتایج مضر برای شرکت های آنها شود. یکی از ویژگی های اصلی مدیران عامل خودشیفته این است که اغلب به دلیل تحسین اغراق آمیز خود هستند تا اهداف غیرواقعی و دست نیافتنی را حفظ می کنند. تلاش برای دستیابی به این اهداف آنها را مجبور به انجام اقدامات مشکوک می کند اگر نتیجه آن تحسین و شهرت بیشتر باشد (دوچون و دریک، ۲۰۰۹^۵). به همین دلیل، مدیران عامل خودشیفته تأثیر زیادی بر نتایج شرکت به عنوان مثال، کلاهبرداری مالی، مدیریت سود، نوآوری، تنوع بخشیدن یا جلوگیری از مالیات و سایر موارد دارند. در این خصوص براون (۱۹۹۷) اظهار داشت که مدیران عامل خودشیفته تصمیم می گیرند "احساس مثبت خود را تقویت کنند، رفتارهای دفاعی خود را انجام دهند و عزت نفس خود را حفظ کنند". پس تمرکز بر امور مالی و گزارش های مطرح می شود، یکی از نکات مهمی که باید به آن توجه داشت این است که مدیران عامل صورت های مالی را تهیه و امضا می کنند تا به سهامداران فاش شود، پس باید به این نکته توجه داشت که دستمزد آنها به طور مستقیم و غیرمستقیم به ارقام گزارش شده بستگی دارد. از این رو با استفاده از صورت های مالی و اعداد گزارش شده، مدیران عامل می توانند نیاز مستمر خود را بر طرف کنند (چاترجی و همبریک، ۲۰۰۷) و شهرتی برای دستاوردهای خود کسب کنند (مکوبی، ۲۰۰۰^۶). همچنین مدیران عامل خودشیفته از طریق مدیریت سود، کلاهبرداری یا سیاست های مالیاتی تهاجمی تلاش می کنند تا به اهداف خود برسند و تصاویر شخصیتی و خودخواهی خود را تقویت کنند (فاستر و کمپبل، ۲۰۰۷^۷). از این رو مدیران عامل مسئول شکل گیری، تأیید و نظارت بر استراتژی های برنامه ریزی مالیاتی شرکت های خود هستند (هیگینز و همکاران، ۲۰۱۵^۸). پس مدیران عامل مسئولیت کلی استراتژی های مالیاتی شرکت، از جمله تعیین میزان اجتناب از مالیات را بر عهده دارند (لانیس و ریچارسون، ۲۰۱۵^۹). مدیران عامل خودشیفته از موقعیت اقتدار و نفوذ خود در شرکت های خود برای دستیابی به جاه طلبی های شخصی استفاده می کنند که می تواند با سیاست های مالیاتی تهاجمی، پرداخت مالیات کمتر و نشان دادن سود بیشتر مرتبط با دستمزد مدیر عامل مرتبط باشد. علاوه بر این، مدیران عامل در طراحی و ارزیابی استراتژی های مالیات شرکت ها نسبت به سایر مدیران فعال تر می شوند (اولسن و استکلبرگ، ۲۰۱۶^{۱۰}). به نظر می رسد استدلال فوق توسط لومپکین و دس (۱۹۹۶^{۱۱}) که معتقدند مدیران عامل

¹ Chen² Duchon & Drake³ Haynes et al⁴ Lanis & Richardson⁵ Lumpkin & Dess

خودشیفته بیشتر مستعد تصمیمات تهاجمی هستند، توجیه شود. به همین ترتیب، اولسن و استکلبرگ (۲۰۱۶) با گزارش تأثیر قابل توجه خودشیفتگی مدیرعامل بر احتمال استفاده شرکت‌های خود از پناهگاه‌های مالیاتی شرکت‌ها، تحقیقات ارجاعی در مورد سیاست‌های مالیاتی را توسعه دادند.

بر اساس مطالب مطرح شده می‌توان نتیجه گرفت که ویژگی‌های فردی مدیران ارشد و مدیران عامل دارای تصمیمات نفوذی در سطح سازمان هستند که از جمله آن‌ها می‌توان به سیاست‌های مالیاتی تهاجمی اشاره کرد. با این حال، اجتناب از مالیات نه تنها توسط مدیران عامل بلکه تحت تأثیر عوامل دیگری در سطح شرکت قرار می‌گیرد (هیس و همکاران، ۲۰۱۸)؛ بنابراین، لازم است عوامل دیگری همچون ویژگی‌های کمیته حسابرسی را که می‌توانند بر تصمیمات اجتناب از مالیات تأثیر بگذارند و تأثیر خودشیفتگی مدیرعامل را در این زمینه تعديل کند، بررسی گردد. درواقع ارزیابی کمیته حسابرسی از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است، زیرا این کمیته‌ها مسئول تجدیدنظر در صورت‌های مالی هستند. آن‌ها صراحةً دارند که به اطلاعات مالی دسترسی داشته باشند و هر جنبه‌ای را که در این صورت‌ها منعکس شده است با حسابرسان مورد بحث قرار دهدن (صالح و همکاران^۱، ۲۰۰۷). علاوه بر این، کلین (۲۰۰۲) در این باره بیان می‌کند، کمیته‌های حسابرسی طوری طراحی شده‌اند که به صورت مستقل عمل کرده و اختلافات بین مدیران و مدیران خارجی را در مورد اطلاعات مالی و گزینه‌های حسابداری حل و فصل کنند. آن‌ها به منظور ارائه مدیریت نظارتی برای حفاظت و حفظ ثروت سهامداران طراحی شده‌اند و می‌توانند تصمیمات مدیریتی نامحدود را محدود و از آن‌ها جلوگیری کنند (شی و همکاران، ۲۰۰۳). کارآیی این کمیته کیفیت فرآیند حسابرسی را با نظارت بر گزینه‌های اصلی حسابداری تصمین می‌کند و در نتیجه رفتارهای اختیاری مانند مدیریت سود یا کلامه‌برداری را کاهش می‌دهد (یانگ و کریشنان، ۲۰۰۵؛ پیوت و جانین، ۲۰۰۷؛ سان و همکاران، ۲۰۱۱^۲). علاوه بر این، تیرووادی و هوانگ (۲۰۱۱) اذعان دارند که کمیته‌های حسابرسی نقش مهمی در اجتناب از مالیات، یا حداقل محدود کردن رسایی‌های حسابداری و رفتارهای مدیریتی اختیاری ایفا می‌کنند. همچنین اهمیت اثربخشی کمیته حسابرسی در برنامه‌ریزی مالیاتی شرکت به دلیل نقش نظارتی که بر عهده‌دارند، بر جسته شده است (ریچاردسون و همکاران، ۲۰۱۳). همچنین از دیدگاه نمایندگی، کمیته‌های حسابرسی می‌توانند هزینه‌های نمایندگی را کاهش داده و نظارت دقیق‌تری (نقش ناظر) را اعمال کنند که این امر آگاهی در مورد رفتار مدیرعامل را افزایش می‌دهد و به ذینفعان اجازه می‌دهد سریع‌تر واکنش نشان دهنند. پس می‌توان این استدلال را داشت که کمیته‌های حسابرسی نظارت بیشتری بر مدیران عامل خودشیفته و فرایندهای تصمیم‌گیری آن‌ها داشته باشند و استراتژی‌های مالیاتی تهاجمی آن‌ها را محدود کند (هسو و همکاران، ۲۰۱۸).

پیشنهاد تحقیق پژوهش

با توجه به مطالب مطرح شده، پژوهشی که به صورت مستقیم به بررسی رابطه بین خودشیفتگی مدیرعامل و اجتناب از مالیات با در نظر گرفتن نقش تعديل کننده اندازه و جنسیت کمیته حسابرسی در بورس اوراق بهادار تهران به طور همزمان پرداخته باشد، مشاهده نشده است. با این وجود، در ادامه به بیان پاره‌ای از پژوهش‌های تجربی پرداخته می‌شود

¹ Saleh et al

² Xie et al

³ Yang & Krishnan

⁴ Piot & Janin

⁵ Sun et al

که در این زمینه انجام شده و به نحوی با موضوع پژوهش ارتباط پیدا می کنند. افزون بر این، برخی از پژوهش‌ها به منظور ایجاد پشتوانه برای به کارگیری متغیرهای این پژوهش بیان شده است.

رضایی پیته نوئی و همکاران (۱۴۰۰)، در پژوهشی به بررسی نقش تعدیلی مالکیت خانوادگی به عنوان یکی از ساختارهای مالکیت، بر رابطه بین مسئولیت‌پذیری اجتماعی و اجتناب مالیاتی شرکت‌ها پرداختند و به این نتیجه رسیدند که بین مسئولیت‌پذیری اجتماعی و اجتناب مالیاتی رابطه منفی معنادار وجود دارد. همچنین نتایج نشان داد که مالکیت خانوادگی، مطابق با نظریه ثروت اجتماعی- عاطفی و همسوی منافع بین مدیران و مالکان و مسائل نمایندگی کمتر در آن، رابطه منفی بین مسئولیت‌پذیری اجتماعی و اجتناب مالیاتی شرکت‌ها را تعدیل (تشدید) می کند.

علی خانی و همکاران (۱۴۰۰)، در پژوهشی به بررسی ارتباط بین ویژگی‌های کمیته حسابرسی و خوانایی گزارش حسابرسی پرداختند و به این نتیجه رسیدند که اندازه، استقلال و تخصص مالی اعضای کمیته حسابرسی با خوانایی گزارش حسابرسی که با دو شاخص فوگ و طول متن اندازه‌گیری شد، رابطه معناداری ندارند.

امیری و همکاران (۱۴۰۰)، در پژوهشی به بررسی رابطه بین سود نقدی و استقلال هیئت‌مدیره بر اجتناب مالیاتی شرکت در چارچوب نظام مالیاتی کشور پرداختند و به این نتیجه رسیدند که پرداخت سود نقدی بر اجتناب مالیاتی تأثیر معنی‌داری دارد. همچنین درصد مدیران غیر موظف بر اجتناب مالیاتی تأثیر معنی‌داری دارد؛ و درصد مدیران غیر موظف بر رابطه بین پرداخت سود نقدی و اجتناب مالیاتی تأثیر معنی‌داری ندارد.

بزرگ اصل و همکاران (۱۴۰۰)، در پژوهشی به بررسی نقش تعدیل‌تر حسابرسان و کمیته حسابرسی در رابطه بین خودشیفتگی مدیرعامل و ریسک تقلب در گزارشگری مالی پرداختند و به این نتیجه رسیدند که رابطه مثبت و معنادار بین خودشیفتگی مدیرعامل و ریسک تقلب در گزارشگری مالی وجود دارد؛ همچنین یافته‌ها حاکی از اثر تعدیل کننده تلاش حسابرسان، تخصص حسابرسان و رئیس کمیته حسابرسی در رابطه بین خودشیفتگی مدیرعامل و ریسک تقلب در گزارشگری مالی است.

برزگر و همکاران (۱۴۰۰)، در پژوهشی به بررسی تأثیر ویژگی‌های کمیته حسابرسی بر اجتناب مالیاتی پرداختند و به این نتیجه رسیدند که ویژگی‌های کمیته حسابرسی همچون استقلال، اندازه و تخصص مالی اعضای کمیته حسابرسی بر اجتناب مالیاتی شرکت‌ها تأثیر معکوس و معناداری دارند.

جمشیدی و شریف زاده (۱۴۰۰)، در پژوهشی به بررسی رابطه بیش اطمینانی مدیران ارشد اجرایی با اجتناب مالیاتی پرداختند و به این نتیجه رسیدند که بیش اطمینانی مدیران ارشد اجرایی تأثیر مثبت و معناداری بر نرخ مؤثر مالیاتی و نرخ مؤثر مالیاتی نقدی دارد. به عبارت دیگر شرکت‌هایی که مدیر ارشد اجرایی شان بیش اطمینانی بالاتری دارند، نرخ مؤثر مالیاتی و نرخ مؤثر مالیاتی نقدی بیشتری خواهد داشت.

ظاهری عابد و همکاران (۱۳۹۹)، در پژوهشی به بررسی تأثیر خودشیفتگی مدیران عامل بر شفافیت گزارشگری مالی پرداختند و به این نتیجه رسیدند که خودشیفتگی مدیران عامل بر شفافیت گزارشگری مالی تأثیر معنادار ندارد؛ اما بین دیگر ویژگی رفتاری مدیران یعنی متغیر اطمینان بیش‌از‌حد و شفافیت گزارشگری مالی رابطه منفی و معناداری وجود دارد.

قائemi و همکاران (۱۳۹۹)، در پژوهشی به بررسی رابطه بین ویژگی‌های کمیته حسابرسی شامل اندازه کمیته حسابرسی و تخصص کمیته حسابرسی با کنترل‌های داخلی و مدیریت سود پرداختند و به این نتیجه رسیدند که بین هر دو ویژگی

کمیته حسابرسی (اندازه کمیته حسابرسی و تخصص کمیته حسابرسی) با ضعف در کنترل‌های داخلی و مدیریت سود رابطه منفی و معناداری وجود دارد اما بین اندازه کمیته حسابرسی و مدیریت سود رابطه معناداری وجود ندارد.

زلقی و همکاران (۱۳۹۸)، در پژوهشی به بررسی تأثیر ویژگی‌های کمیته حسابرسی شامل اندازه، استقلال و تخصص مالی کمیته حسابرسی بر هزینه بدھی و کارایی سرمایه‌گذاری شرکت پرداختند و به این نتیجه رسیدند که ویژگی‌های منتخب کمیته حسابرسی دو متغیر اندازه و استقلال کمیته حسابرسی تأثیر معناداری بر هزینه بدھی شرکت دارند، ولی تأثیر تخصص مالی اعضاء کمیته حسابرسی بر هزینه بدھی معنادار نیست. همچنین متغیرهای اندازه، استقلال و تخصص مالی کمیته حسابرسی تأثیر معناداری بر کارایی سرمایه‌گذاری دارند.

حاجیها و آزادزاده (۱۳۹۸)، در پژوهشی به بررسی رابطه بین ویژگی‌های کمیته حسابرسی و قابلیت مقایسه صورت‌های مالی با تأکید بر اندازه موسسه حسابرسی و حاکمیت شرکتی پرداختند و به این نتیجه رسیدند که اندازه موسسه حسابرسی بر رابطه بین ویژگی‌های کمیته حسابرسی و قابلیت مقایسه صورت‌های مالی اثر منفی می‌گذارد. درنهایت، اندازه هیئت‌مدیره بر رابطه بین تخصص کمیته حسابرسی و قابلیت مقایسه صورت‌های مالی اثر مثبت می‌گذارد و استقلال هیئت‌مدیره بر رابطه بین اندازه کمیته حسابرسی و قابلیت مقایسه صورت‌های مالی اثر منفی می‌گذارد.

گارسیا-مکا و همکاران (۲۰۲۱)، در پژوهشی به بررسی تأثیر نقش تعدیل‌کننده ویژگی کمیته حسابرسی (اندازه و جنسیت) بر رابطه بین خودشیفتگی مدیرعامل و اجتناب از مالیات پرداختند و به این نتیجه رسیدند که خودشیفتگی مدیرعامل با اجتناب از مالیات ارتباط مثبت دارد. همچنین شرکت‌هایی با کمیته‌های حسابرسی بزرگ‌تر به کنترل پیامدهای خودشیفتگی مدیرعامل بر اجتناب از مالیات کمک می‌کنند. علاوه بر این، کمیته‌های حسابرسی دارای تنوع جنسیتی نسبت به اجتناب از مالیات شرکت حساس‌تر هستند و شیوه‌های مالیاتی تهاجمی را که توسط مدیران عامل خودشیفتگی ترویج می‌شود، کاهش می‌دهند؛ بنابراین، اثربخشی کمیته حسابرسی در نظارت بر تصمیمات مدیریتی مربوط به اجتناب از مالیات بسیار مهم است.

صالحی و همکاران^۱ (۲۰۲۱)، در پژوهشی به بررسی رابطه بین خودشیفتگی مدیران عامل و ضعف کنترل‌های داخلی پرداختند و به این نتیجه رسیدند که رابطه مثبت و معناداری بین خودشیفتگی مدیران عامل و ضعف‌های کنترل داخلی وجود دارد. به عبارت دیگر، مدیران با ویژگی‌های شخصیتی خودشیفتگی موقعیت، علایق و اهداف خود را در اولویت قرار می‌دهند؛ بنابراین، امکان تحریف اطلاعات و انکار کنترل‌های داخلی موجود که منجر به افزایش گزارش نادرست می‌شود، بیشتر است.

مین‌ها و همکاران^۲ (۲۰۲۱)، در پژوهشی به بررسی تأثیر اجتناب از مالیات بر ارزش شرکت پرداختند و به این نتیجه رسیدند که اجتناب از مالیات تأثیر منفی بر ارزش مشاغل دارد. علاوه بر این سایر متغیرها، مانند مالکیت خارجی، سرمایه‌گذاری، بازده دارایی‌ها، اهرم مالی، نرخ رشد، اندازه شرکت، شاخص فروش و سن شرکت بر ارزش شرکت تأثیر مثبت دارند. علاوه بر این، متغیرهایی مانند مالکیت دولتی و کل اقلام تعهدی بر ارزش شرکت تأثیر منفی می‌گذارند. واکا و همکاران (۲۰۲۰)، در پژوهشی به بررسی نقش تعدیل‌کننده تنوع جنسیتی در هیئت‌مدیره شرکت در رابطه بین پرخاشگری مالیاتی و مسئولیت اجتماعی شرکت پرداختند و به این نتیجه رسیدند که رابطه مستقیمی بین پرخاشگری

¹ Salehi et al

² Minh Ha et al

مالیاتی و مسئولیت اجتماعی شرکت وجود ندارد. در حالی که تنوع جنسیتی در هیئت مدیره جهت گیری شرکت‌ها را برای افشاگری مالیاتی و مسئولیت اجتماعی شرکت افزایش می‌دهد، اما بر رابطه بین پرخاشگری مالیاتی و مسئولیت اجتماعی شرکت تأثیر نمی‌گذارد.

باروس و همکاران^۱ (۲۰۲۰)، در پژوهشی به بررسی رابطه بین اجتناب از مالیات شرکت‌ها و جلسات هیئت مدیره و میزان حضور افراد پرداختند و به این نتیجه رسیدند که جلسات هیئت مدیره و میزان حضور افراد تأثیرات متضادی را ایجاد می‌کند، اگرچه فراوانی جلسات با کاهش بدھی مالیاتی همراه است.

عباسی و همکاران^۲ (۲۰۲۰)، در پژوهشی به بررسی رابطه حضور مدیران زن در کمیته‌های حسابرسی و کیفیت حسابرسی پرداختند و به این نتیجه رسیدند که حضور مدیران زن و متخصصان حسابداری زن در کمیته‌های حسابرسی با کیفیت حسابرسی ارتباط مثبت دارند.

کاپالبو و همکاران^۳ (۲۰۱۸)، در پژوهشی به بررسی رابطه بین خودشیفتگی مدیرعامل و مدیریت سود پرداختند و به این نتیجه رسیدند که شرکت‌هایی با مدیران عامل خودشیفتگی مدیریت اقام تعلهدی فعالیت می‌کنند تا سود را به طور مثبت مدیریت کنند و تأثیر مهم شخصیت مدیرعامل را در انتخاب حسابداری برجسته می‌کند.

فرضیه‌های پژوهش

این پژوهش شامل دو فرضیه اصلی و دو فرضیه فرعی به شرح زیر است:

فرضیه اصلی اول: بین خودشیفتگی مدیرعامل و اجتناب از مالیات شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران رابطه معناداری دارد.

فرضیه اصلی دوم: ویژگی کمیته حسابرسی به عنوان تعدیل گر بر رابطه بین خودشیفتگی مدیرعامل و اجتناب از مالیات شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران تأثیر معناداری دارد.

فرضیه‌های فرعی مرتبط با فرضیه اصلی دوم:

فرضیه فرعی اول: اندازه کمیته حسابرسی به عنوان تعدیل گر بر رابطه بین خودشیفتگی مدیرعامل و اجتناب از شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران تأثیر معناداری دارد.

فرضیه فرعی دوم: جنسیت کمیته حسابرسی به عنوان تعدیل گر بر رابطه بین خودشیفتگی مدیرعامل و اجتناب از مالیات شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران تأثیر معناداری دارد.

جامعه و نمونه آماری

جامعه آماری این پژوهش شامل اطلاعات مالی کلیه شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران در بازه زمانی ۱۳۹۲ تا ۱۳۹۹ می‌باشد. براساس شرایط زیر شرکت‌های عضو نمونه به صورت حذفی از بین شرکت‌های عضو جامعه آماری مدنظر قرار گرفته شده‌اند:

۱. شرکت‌های نمونه جزء بانک‌ها و مؤسسات مالی (شرکت‌های سرمایه گذاری، واسطه-گری مالی، شرکت‌های هلدینگ و لیزینگ‌ها) نباشند؛ زیرا افشاگری اطلاعات مالی و ساختارهای راهبردی شرکتی در آن‌ها متفاوت است.
۲. سال مالی شرکت‌ها منتهی به پایان اسفندماه هر سال باشد.

¹ Barros et al

² Abbasí et al

³ Capalbo et al

۳. طی سال‌های ۱۳۹۲ تا ۱۳۹۹ تغییر سال مالی نداشته باشد.
 ۴. تا پایان سال مالی ۱۳۹۱ در بورس اوراق بهادار تهران پذیرفته باشند.
 ۵. در دوره زمانی موردنظر از بورس اوراق بهادار تهران خارج نشده باشند.
 ۶. اطلاعات مالی موردنیاز این پژوهش از جمله ارتباطات سیاسی شرکت‌ها به همراه یاداشت‌های توضیحی به منظور استخراج داده‌های موردنیاز در دسترس باشد.
- با اعمال شرایط فوق تعداد جامعه آماری در دسترس به ۱۲۰ شرکت پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تقلیل یافته و در نهایت به عنوان نمونه انتخاب شده‌اند.

ابزارها، روش‌های گردآوری و تجزیه و تحلیل داده‌ها

در پژوهش حاضر، اطلاعات موردنیاز در بخش مبانی نظری، پیشنهادها و بخش تئوریک پژوهش به روش کتابخانه‌ای گردآوری می‌شود. بدین منظور از کتب، مقالات، مجلات و نشریات معتبر داخلی و خارجی استفاده خواهد شد و همچنین، جهت گردآوری داده‌های مورد نیاز برای انجام این پژوهش نیز، از صورت‌های مالی و گزارش‌های هیئت‌مدیره شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران، داده‌های موجود در سایت کдал و نرم‌افزار ره آورد نوین بهره گرفته می‌شود.

روش پژوهش

پژوهش حاضر از نوع پژوهش‌های پس رویداری می‌باشد و از نظر هدف کاربردی است. با توجه به این که داده‌های پژوهش بدون دخالت محقق گردآوری شده از نوع پژوهش‌های نیمه تجربی قلمداد می‌شود و به جهت تجزیه و تحلیل روابط بین متغیرها از نوع پژوهش توصیفی_همبستگی می‌باشد.

متغیرهای پژوهش و نحوه اندازه‌گیری آن‌ها

متغیر وابسته این پژوهش اجتناب از پرداخت مالیات می‌باشد. طیف گسترده‌ای از نحوه اندازه‌گیری اجتناب مالیاتی وجود دارد (لين و همکاران، ۲۰۱۴)؛ اما در پژوهش حاضر، مطابق با پژوهش گارسیا-مکا و همکاران (۲۰۲۱) از نرخ مؤثر مالیات نقدی پرداختی برای اندازه‌گیری اجتناب مالیاتی استفاده شده است. نرخ مؤثر مالیات نقدی پرداختی از تقسیم مالیات نقدی پرداختی (تأدیه شده) شرکت A در سال ۱۴۰۰ به سود قبل از مالیات ابرازی شرکت A در سال ۱۴۰۱ به دست می‌آید. لازم به ذکر است که از این معیار در پژوهش‌های لیانس و ریچاردسون (۲۰۱۱)، ریچاردسون و همکاران (۲۰۱۳)، چن و همکاران (۲۰۱۰) و خانی و همکاران (۱۳۹۳) نیز استفاده شده است. از طرفی دیگر متغیر مستقل پژوهش حاضر خودشیفتگی مدیر عامل است. از آنجا که تخمين یا اندازه‌گیری ویژگی شخصیتی مدیران به صورت مستقیم بسیار مشکل است، مطالعات تجربی در جستجوی سنجه‌ای معتبر و ساده برای دستیابی به این مهم می‌باشند. ارتباط بین خودشیفتگی و اندازه امضاء تاریخچه طولانی در روان‌شناسی دارد. متخصصان نشانه‌شناس و گروهی از روان‌شناسان، معتقدند شیوه امضاء کردن افراد می‌تواند برخی از خصوصیاتشان را آشکار کند. نتایج تحقیقات نشان می‌دهد که امضاء‌های بزرگ‌تر با خصوصیت‌های خودشیفتگی شخصیتی مانند چیرگی خواهی بر دیگران، تکبر، خویشتن باوری، احساس محق‌بودن، انتظار مورد تحسین واقع شدن و تحیلات مربوط به قدرت زیاد در ارتباط می‌باشد (زوئین گنهاف^۱، ۱۹۷۷)؛ این موضوع نشان می‌دهد که افراد خودشیفتگه دارای امضاء بزرگ‌تری هستند. هام و همکاران (۲۰۱۷) در خصوص اندازه‌گیری درجه

^۱ Zweigenhaft

خودشیفتگی مدیران، نتایج مشابهی را از طریق روش پرسشنامه شخصیت خودشیفته ۴۰ سوالی، در مقایسه با روش اندازه‌گیری اندازه اعضاء مدیران مشاهده کردند؛ به این صورت که مدیران دارای امتیاز خودشیفتگی بیشتر با استفاده از پرسشنامه شخصیت خودشیفته، اندازه اعضاء بزرگتری داشتند. با توجه به مطالب گفته شده، در این پژوهش همانند هام و همکاران (۲۰۱۸)، اوریلی و همکاران (۲۰۱۷) و هام و همکاران (۲۰۱۷) از اندازه اعضاء به عنوان سنجه اندازه‌گیری خودشیفتگی استفاده گردیده است. برای اندازه‌گیری خودشیفتگی مطابق با پژوهش‌های انجام شده (هام و همکاران، ۲۰۱۷؛ طاهری عابد و همکاران، ۱۳۹۹)، مربع یا مستطیلی در اطراف امضا طراحی کرده که هر طرف به نقطه‌ی پایانی امضا می‌رسد. بعد از انجام این کار، مساحت ناحیه‌ی مربعی یا مستطیلی اندازه‌گیری گردیده و در نهایت بر اساس قاعده پاره‌تو، به دو دهک بالای مساحت اعضاء مدیران هر صنعت، عدد یک اختصاص داده که بیانگر مدیران خودشیفته و به دهک‌های دیگر عدد صفر اختصاص داده می‌شود. برای کنترل خطای اعضاء مدیران عامل از میانیگن اعضاء‌های موجود هر یک از آن‌ها استفاده گردیده است. لازم به ذکر است اعضاء مدیران عامل از گزارشات واقع در سایت کdal، یعنی گزارش فعالیت هیئت‌مدیره و همچنین صورت‌های مالی شرکت‌های مورد مطالعه جمع‌آوری شده است.

متغیر تعدیلگر پژوهش حاضر، ویژگی کمیته حسابرسی است. کمیته حسابرسی به عنوان یکی از کمیته‌های فرعی هیئت‌مدیره و جزئی ضروری از ساختار اثربخش کنترل داخلی شرکت به حساب آمده و همچنین وظیفه بالهمیتی از طرف سهامداران جهت نظارت بر فرآیند گزارشگری مالی، حسابرسی داخلی و همچنین حسابرس مستقل دارد (باباجانی و خنکا، ۱۳۹۱). برای اندازه‌گیری ویژگی کمیته حسابرسی با توجه به پژوهش گارسیا-مکا و همکاران (۲۰۲۱)، لاری دشت بیاض و همکاران (۱۳۹۷) و عبدالی و همکاران (۱۳۹۸) از دو شاخص اندازه و جنسیت کمیته حسابرسی به شرح زیر استفاده می‌شود:

اندازه کمیته حسابرسی: برای محاسبه این متغیر از تعداد اعضای کمیته حسابرسی استفاده خواهد شد (واحد انداز هگیزی به صورت تعداد-نفر است).

جنسیت کمیته حسابرسی: محاسبه متغیر جنسیت کمیته حسابرسی به صورت متغیر مجازی صفر یا یک به خود خواهد بود. بر این اساس، اگر حداقل یک نماینده زن در کمیته حسابرسی وجود داشته باشد این متغیر عدد یک و در غیر این صورت عدد صفر به خود خواهد گرفت.

همچنین در پژوهش حاضر با توجه به مبانی نظری و پژوهش‌های انجام شده داخلی و خارجی (فائمی و همکاران، ۱۳۹۹؛ زلقی و همکاران، ۱۳۹۸؛ سانتانا و رزنده^۱، ۲۰۱۶؛ گارسیا-مکا و همکاران، ۲۰۲۱) عوامل زیادی هستند که بر ویژگی کمیته حسابرسی اثر می‌گذارند که به عنوان متغیرهای کنترلی پژوهش به شرح زیر آورده می‌شوند:

اهرم مالی^۲ (LEV): برای محاسبه اهرم مالی از نسبت ارزش دفتری مجموع بدھی‌ها به ارزش دفتری مجموع دارایی‌ها شرکت Ω در پایان دوره زمانی t استفاده می‌شود.

اندازه شرکت (Size): برای محاسبه متغیر اندازه شرکت از معیارهایی نظیر لگاریتم مجموع دارایی‌ها شرکت Ω در پایان دوره زمانی t استفاده می‌شود.

¹ Santana & Rezende

² Leverage

بازده دارایی‌ها^۱ (ROA): برای محاسبه متغیر بازده دارایی‌ها از سود قبل از مالیات و هزینه بهره (سود خالص عملیاتی) به میانگین مجموع دارایی‌ها شرکت ادر پایان دوره زمانی t استفاده می‌شود.

پس از بررسی هریک از متغیرهای پژوهش، جهت سنجش فرضیه‌های تحقیق از مدل‌های رگرسیون خطی زیر استفاده می‌شود:

مدل فرضیه اصلی اول پژوهش:

$$ETR_{i,t} = \beta_0 + \beta_1 CEO_narcissism_{i,t} + \beta_2 LEV_{i,t} + \beta_3 Size_{i,t} + \beta_4 ROA_{i,t} + \varepsilon_{i,t}$$

مدل فرضیه اصلی دوم پژوهش:

$$ETR_{i,t} = \beta_0 + \beta_1 CEO_narcissism_{i,t} + \beta_2 AC_{i,t} + \beta_3 CEO_narcissism_{i,t} \times SH_{i,t} + \beta_4 LEV_{i,t} + \beta_5 Size_{i,t} + \beta_6 ROA_{i,t} + \varepsilon_{i,t}$$

مدل‌های فرضیه فرعی مرتبط با فرضیه اصلی دوم پژوهش:

$$1) ETR_{i,t} = \beta_0 + \beta_1 CEO_narcissism_{i,t} + \beta_2 AC size_{i,t} + \beta_3 CEO_narcissism_{i,t} \times AC size_{i,t} + \beta_4 LEV_{i,t} + \beta_5 Size_{i,t} + \beta_6 ROA_{i,t} + \beta_7 BRDSZ_{i,t} + \varepsilon_{i,t}$$

$$2) ETR_{i,t} = \beta_0 + \beta_1 CEO_narcissism_{i,t} + \beta_2 AC diversity_{i,t} + \beta_3 CEO_narcissism_{i,t} \times AC diversity_{i,t} + \beta_4 LEV_{i,t} + \beta_5 Size_{i,t} + \beta_6 ROA_{i,t} + \beta_7 BRDSZ_{i,t} + \varepsilon_{i,t}$$

که در آن متغیرها شامل ETR (اجتناب از مالیات)، AC (خودشیفتگی مدیرعامل)، AC size (کمیته حسابرسی)، AC diversity (اندازه کمیته حسابرسی)، AC (جنسیت کمیته حسابرسی)، LEV (اهرم مالی)، Size (اندازه شرکت) و ROA (بازده دارایی‌ها) است.

آمار توصیفی مربوط به متغیرهای پژوهش

قبل از این که به آزمون فرضیه‌های پژوهش پرداخته شود، در جدول (۱) شاخص‌های توصیفی متغیرهای پژوهش به صورت خلاصه مورد بررسی قرار می‌گیرد:

جدول (۱): آمار توصیفی متغیرهای پژوهش

نام متغیرها	نماد	میانگین	میانه	انحراف معیار	حداقل	حداکثر
اجتناب از مالیات	ETR	۰/۱۷۷۸	۰/۱۸۰۳	۰/۱۲۷۶	۰	۰/۱۲۷۶
خودشیفتگی مدیرعامل	CEO_na	۰/۵۷۳۲	۱	۰/۴۹۵۰	۰	۱
جنسیت کمیته حسابرسی	AC diversity	۰/۴۲۷۸	۰/۰۰۳۱	۰/۴۹۵۱	۰	۱
اندازه‌ی کمیته حسابرسی	AC size	۰/۲۸۰۳	۰	۰/۴۴۹۶	۰	۱
بازده دارایی‌ها	ROA	۰/۲۸۰۳	۰	۰/۴۴۹۶	۰	۱
اهرم مالی	LEV	۰/۱۷۳۱	۰/۱۱۲۳	۰/۱۶۷۱	-۰/۲۹۶۴	۰/۱۶۷۱
اندازه شرکت	Size	۵/۸۶۴۳	۵/۷۷۹۲	۰/۶۳۲۴	۴/۱۱۷۳	۸/۲۱۳۷

^۱ Return on Assets

برآورد مدل و آزمون فرضیه

در پژوهش حاضر، جهت تجزیه و تحلیل داده‌ها و آزمون فرضیه مورد نظر از داده‌های ترکیبی استفاده نموده و به دلیل تعیین مدل مناسب از بین مدل ترکیبی و تلفیقی جهت برآورد رگرسیون خطی چند متغیره، از آزمون F لیمر استفاده شد که فرض صفر آن بیانگر مناسب بودن مدل تلفیقی است. اگر احتمال آماره F آزمون فوق بیش از ۰/۰۵ باشد، از مدل تلفیقی استفاده خواهد شد و نیازی به انجام آزمون هاسمن نیست؛ ولی اگر مدل ترکیبی مناسب باشد، باید مدل اثرات ثابت در برابر مدل اثرات تصادفی آزمون شود تا مدل مناسب‌تری برای برآورد تعیین شود که این کار با آزمون هاسمن صورت می‌گیرد. نتایج آزمون F لیمر در جدول (۲) نشان‌دهنده این است که معنی‌داری آماره F بیشتر از ۰/۰۵ است، پس برای آزمون فرضیه پژوهش، استفاده از مدل تلفیقی مناسب‌تر است.

جدول (۲): نتایج آزمون لیمر

مدل	آماره F	Prob. F	نتیجه آزمون	الگوی انتخابی	نوع برآورد مدل
مدل فرضیه اول	۰/۶۳۳۱	۰/۴۸۹۴	یکسان بودن عرض از مبدأها	تلفیقی	GLS
مدل فرضیه ۱-۲	۰/۶۳۴۳	۰/۴۸۲۷	یکسان بودن عرض از مبدأها	تلفیقی	GLS
مدل فرضیه ۲-۲	۰/۶۲۹۷	۰/۵۰۶۸	یکسان بودن عرض از مبدأها	تلفیقی	GLS

علاوه بر آزمون F لیمر برای تجزیه و تحلیل رگرسیون چند متغیره نیاز است مفروضاتی نیز اعمال شود که از جمله آن‌ها می‌توان به آزمون هم خطی میان متغیر مستقل و وابسته، آزمون دوربین_واتسون و نرمال بودن توزیع باقی‌مانده‌ها اشاره کرد. عامل تورم واریانس (VIF) آزمون وجود یا عدم وجود رابطه هم خطی میان متغیر مستقل و وابسته را مشخص می‌نماید، اگر مقدار عامل تورم واریانس کوچکتر از ۵ باشد وجود رابطه هم خطی میان متغیر مستقل و وابسته پژوهش را پشتیبانی می‌کند. آزمون دوربین_واتسون استقلال یا عدم استقلال خطای میان مقادیر واقعی و پیش‌بینی شده را مشخص می‌کند، اگر آماره محاسبه شده بین ۰/۱ تا ۲/۵ قرار گرفته باشد، مدل دارای استقلال بوده و قادر خودهمبستگی میان مقادیر می‌باشد. همچنین، نرمال بودن توزیع باقی‌مانده‌های مدل از مفروضه‌های تحلیل رگرسیون است؛ اما در صورتی که توزیع بدون چولگی شدید و تک نمایی باشد، توزیع نرمال بودن قابل توجیه است. با توجه به این که سطح معنی‌داری محاسبه شده برای توزیع باقی‌مانده مدل‌ها بزرگتر از ۰/۰۵ است، در نتیجه نرمال بودن توزیع باقی‌مانده‌ها مدل تأیید شده است. نتایج حاصل از مفروضه‌های رگرسیون در جداول نگاره (۳) نشان داده شده است.

جدول (۳): آزمون هم خطی میان متغیر مستقل و وابسته، آزمون دوربین_واتسون و نرمال بودن توزیع باقیماندها

آزمون توزیع باقیمانده		آزمون دوربین_واتسون		آزمون رابطه خطی	
اماره B_L	سطح خطای اصلی اول	دامنه مورد قبول	محاسبه شده	دامنه مورد قبول	محاسبه شده
فرضیه اصلی اول					
۰/۰۵	۷۸/۷۴	۲/۵-۱/۵	۲/۳۸	۵	۱/۱۱-۱/۰۲
فرضیه ۱-۲					
۰/۰۵	۷۸/۳۹	۲/۵-۱/۵		۵	۳/۰۵-۱/۰۶
فرضیه ۲-۲					
۰/۰۵	۹۴/۷۸	۲/۵-۱/۵			۳/۸۹-۱/۰۶

نتایج حاصل از آزمون فرضیه

جهت تصمیم‌گیری در مورد فرضیه اصلی اول رابطه بین خودشیفتگی مدیرعامل و اجتناب از مالیات در مدل زیر بررسی و مورد آزمون قرار گرفته است. براساس نتایج بدست آمده از برآورد الگوی پژوهش در جدول (۴)، مقدار آماره F برابر با $۴/۳۹$ و سطح خطای بدست آمده برای آن برابر با $۰/۰۰۰$ می‌باشد و کمتر از سطح خطای $۰/۰۵$ است؛ در نتیجه می‌توان ادعا کرد که الگوی پژوهش در سطح معنی‌داری $۰/۹۵$ به خوبی برآش شده و از معناداری بالایی برخوردار است. همچنین، با توجه به مقدار ضریب تعیین تعدلیل شده برای الگو که برابر با $۰/۵۱۰۳$ است، می‌توان بیان کرد که متغیرهای مستقل بیش از ۵۱ درصد از تغییرات متغیر وابسته را توضیح می‌دهند.

جدول (۴): خلاصه نتایج حاصل از آزمون فرضیه اصلی اول

نام متغیرها	ضریب	مقدار آماره t	سطح خطای
مقدار ثابت	$۰/۱۸۰۷$	$۴/۶۵۶۶$	$۰/۰۰۰۰$
خودشیفتگی مدیرعامل	$-۰/۹۳۶۹$	$-۱/۹۷۸۴$	$۰/۰۴۹۳$
بازده دارایی	$۰/۱۶۹۹$	$۱/۳۹۲۰$	$۰/۱۸۳۷$
اهرم مالی	$۰/۳۹۱۱$	$۱/۹۸۲۵$	$۰/۰۴۷۶$
اندازه شرکت	$۰/۶۴۸۹$	$۱/۳۹۳۸$	$۰/۱۷۳۰$
F آماره (Prob.)	$۴/۳۹$ $(۰/۰۰۰۰)$	ضریب تعیین	$۰/۵۱۰۳$
آماره دوربین واتسون	$۲/۳۸$	ضریب تعیین تعدلیل شده	$۰/۴۸۲۹$

همان‌گونه که در جدول شماره (۴) مشاهده می‌شود، سطح معناداری محاسبه شده برای متغیر خودشیفتگی مدیرعامل کمتر از ۵ درصد ($۰/۰۴۹۳$) است. از این‌رو، می‌توان نتیجه گرفت که خودشیفتگی مدیرعامل با نرخ مؤثر مالیات نقدی پرداختی ناشی از اجتناب مالیاتی رابطه معناداری دارد. از سوی دیگر، ضریب برآورد شده برای متغیر خودشیفتگی مدیرعامل در سطح خطای $۰/۰۵$ درصد ($۰/۹۳۶۹$) است؛ این یافته حاکی از این است که شرکت‌های دارای

خودشیفتگی مدیرعامل با ضریب منفی، اجتناب مالیاتی شرکت‌ها را افزایش می‌دهند؛ بنابراین، فرضیه اصلی اول پژوهش در سطح اطمینان ۹۵٪ رد نخواهد شد. افزون بر این، از بین سایر متغیرهای توضیحی نیز تنها متغیر اهرم مالی رابطه معناداری با اجتناب مالیاتی شرکت‌ها دارد.

فرضیه‌ی اصلی دوم پژوهش حاضر حاکی از آن است که ویژگی کمیته حسابرسی به عنوان تعديل گر بر رابطه بین خودشیفتگی مدیرعامل و اجتناب از مالیات شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران تأثیر معناداری دارد. با توجه به اینکه برای اندازه گیری ویژگی کمیته حسابرسی از دو سنجه اندازه و جنسیت کمیته حسابرسی استفاده شده است، فرضیه اصلی دوم به ۲ فرضیه‌ی فرعی تقسیم و آزمون شده است.

فرضیه‌های فرعی اول مشتق از فرضیه‌ی اصلی دوم پژوهش حاضر حاکی از آن است که اندازه کمیته حسابرسی به عنوان تعديل گر بر رابطه بین خودشیفتگی مدیرعامل و اجتناب از مالیات شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران تأثیر معناداری دارد. خلاصه نتایج تحلیل رگرسیونی حاصل از آزمون فرضیه فرعی اول در جدول (۵) ارائه شده است.

جدول (۵): خلاصه نتایج آزمون فرضیه فرعی اول

نام متغیرها	ضریب	مقدار آماره t	سطح خطای
مقدار ثابت	۱/۴۷۷۵	۱۰/۹۲۵۶	۰/۰۰۰۰
خودشیفتگی مدیرعامل	-۰/۸۷۴۶	-۲/۰۲۴۲	۰/۰۳۹۸
اندازه کمیته حسابرسی	۰/۰۳۳۹	۱/۹۸۷۸	۰/۰۴۱۰
اندازه کمیته حسابرسی × خودشیفتگی مدیرعامل	۰/۰۰۹۶	۲/۱۶۶۱	۰/۰۳۰۶
بازده دارایی	۰/۲۵۳۰	۱/۸۷۲۱	۰/۰۶۳۲
اهرم مالی	-۰/۳۷۱۲	-۱/۹۹۰۷	۰/۰۴۰۳
اندازه شرکت	۰/۸۹۰۴	۱/۷۵۴۸	۰/۰۷۱۸
F آماره (Prob.)	۳۶/۸۳ (۰/۰۰۰۰)	ضریب تعیین	۰/۴۲۷۹
آماره دوربین واتسون	۱/۹۶	ضریب تعیین تعديل شده	۰/۳۹۲۰

همان‌طور که در جدول (۵) مشاهده می‌شود، ضریب متغیر خودشیفتگی مدیرعامل منفی و معنادار می‌باشد؛ از طرفی، ضریب متغیر اندازه کمیته حسابرسی به عنوان تعديل گر نیز مثبت و معنادار است که نشان‌دهنده این است، اندازه کمیته حسابرسی موجب تعديل رابطه بین خودشیفتگی مدیرعامل و اجتناب از مالیات می‌گردد؛ بنابراین، فرضیه فرعی اول مشتق شده از فرضیه‌ی اصلی دوم مبنی بر تأثیر اندازه کمیته حسابرسی به عنوان تعديل گر بر رابطه بین خودشیفتگی

مدیرعامل و اجتناب از مالیات رد نمی‌شود. همچنین، بین سایر متغیرهای توضیحی نیز تنها متغیر اهرم مالی رابطه منفی و معنادار با اجتناب از مالیات دارد.

مقدار آماره F مدل و احتمال آن ($36/83$ و $0/0000$) حاکی از معناداری کل مدل می‌باشد. همچنین، مقدار ضریب تعیین تعدیل شده ($0/3920$) نشان می‌دهد که ۳۹ درصد از تغییرات متغیر وابسته (اجتناب از مالیات) توسط متغیرهای توضیحی موجود در مدل رگرسیون توضیح داده می‌شود.

فرضیه‌های فرعی دوم مشتق از فرضیه‌ی اصلی دوم تحقیق حاضر حاکی از آن است که جنسیت کمیته حسابرسی به عنوان تعدیل گر بر رابطه بین خودشیفتگی مدیرعامل و اجتناب از مالیات شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران تأثیر معناداری دارد. خلاصه نتایج تحلیل رگرسیونی حاصل از آزمون فرضیه فرعی دوم در جدول (۶) ارائه شده است.

جدول (۶): خلاصه نتایج آزمون فرضیه فرعی دوم

نام متغیرها	ضریب	مقدار آماره t	سطح خطای
مقدار ثابت	$0/1776$	$4/3071$	$0/0000$
خودشیفتگی مدیرعامل	$-0/9333$	$-2/3716$	$0/0215$
جنسیت کمیته حسابرسی	$0/0003$	$0/1221$	$0/9028$
جنسیت کمیته حسابرسی × خودشیفتگی مدیرعامل	$0/0651$	$1/4147$	$0/1575$
بازده دارایی	$0/2888$	$1/8824$	$0/0601$
اهرم مالی	$-0/1366$	$-0/8410$	$0/4005$
اندازه شرکت	$0/0686$	$0/1420$	$0/8871$
F آماره (Prob.)	$2/24$ ($0/0274$)	ضریب تعیین	$0/1893$
آماره دوربین واتسون	$2/37$	ضریب تعیین تعدیل شده	$0/1518$

همان‌طور که در جدول (۶) مشاهده می‌شود، ضریب متغیر خودشیفتگی مدیرعامل منفی و معنادار می‌باشد؛ از طرفی، ضریب متغیر جنسیت کمیته حسابرسی به عنوان تعدیل گر نیز مثبت و معنادار است که نشان‌دهنده این است، جنسیت کمیته حسابرسی موجب تعدیل رابطه بین خودشیفتگی مدیرعامل و اجتناب از مالیات می‌گردد؛ بنابراین، فرضیه فرعی دوم مشتق شده از فرضیه‌ی اصلی دوم مبنی بر تأثیر جنسیت کمیته حسابرسی به عنوان تعدیل گر بر رابطه بین خودشیفتگی مدیرعامل و اجتناب از مالیات رد نمی‌شود. همچنین، بین سایر متغیرهای توضیحی نیز هیچکدام از متغیرها تأثیر معناداری بر اجتناب از مالیات ندارند.

مقدار آماره F مدل و احتمال آن ($2/24$ و $0/0000$) حاکی از معناداری کل مدل می‌باشد. هم‌چنین، مقدار ضریب تعیین تعدیل شده ($0/1518$) نشان می‌دهد که ۱۵ درصد از تغییرات متغیر وابسته (اجتناب از مالیات) توسط متغیرهای توضیحی موجود در مدل رگرسیون توضیح داده می‌شود.

نتیجه‌گیری تحقیق

پژوهش حاضر در صدد بررسی رابطه بین خودشیفتگی مدیرعامل و اجتناب از مالیات با در نظر گرفتن نقش تعدیل کننده اندازه و جنسیت کمیته حسابرسی در بورس اوراق بهادار تهران می‌باشد. همانطور که در بخش مبانی نظری پژوهش بیان شد، افراد خودشیفته تمایل دارند مورد تحسین واقع شده و در مورد خود اغراق و بزرگنمایی نمایند. همچنین افراد خودشیفته در هر شرایطی به دنبال برآوردن امیال شخصی خود هستند. با توجه به اینکه خودشیفتگی یک متغیر شخصیتی مرتبط با میل به موقیت نامحدود و قدرت می‌باشد، جای تعجب نیست که بسیاری از افراد خودشیفته به دنبال موقعیت‌های مدیریتی برای ارضای نیاز خود به قدرت و شهرت می‌باشند و به منظور حفظ موقعیت رهبری، مهارت‌های خود را در فریب و تقلب و تهدید به کار می‌گیرند. در بیشتر مواقع مدیران خودشیفته در پی دستیابی به دستاوردهای بزرگ در شرکت به انجام کارهای افراطی روی می‌آورند و اقداماتی که از دید مردمغیرممکن به نظر می‌رسد یا احتمال موقیت آن نمی‌رود را به صورت خوش‌بینانه در نظر می‌گیرند. همچنین، مدیران با شخصیت خودشیفته به منظور جلب توجه دیگران و برای اینکه مورد تحسین واقع شده و به رسمیت شناخته شوند و از این طریق عزت و بزرگی را برای خود فراهم کنند، به انجام فعالیت‌های متقابلانه روی می‌آورند. مدیرانی که از چنین شخصیت و رفتاری برخوردار هستند، احتمال این که انگیزه‌هایی برای ارزیابی بیش از حد توانایی خود در ایجاد سود داشته باشند و ممکن است صورت‌های مالی را مطابق انتظارات خود تنظیم کنند؛ بنابراین اجتناب از مالیات به عنوان یک ابزار برای دستیابی به سود با کاهش بار مالیاتی استفاده می‌شود؛ بنابراین، مدیران عامل خودشیفته می‌توانند بیشتر از اجتناب از مالیات برای دستیابی به اهداف غیرمالی خود از تحسین، توجه و شهرت استفاده کنند. در نتیجه بررسی فرضیه اصلی اول پژوهش، همان‌طور که انتظار می‌رفت بین خودشیفتگی مدیران عامل و اجتناب از مالیات ارتباط منفی مشاهده شد و این نتیجه بیانگر این است که شرکت‌هایی که توسط مدیران عامل بسیار خودشیفته رهبری می‌شوند، سطوح بالاتری از اجتناب مالیاتی را نشان می‌دهند. نتیجه این فرضیه با پژوهش اولسن و استکلبرگ (۲۰۱۶) و گارسیا-مکا و همکاران (۲۰۲۱) سازگاری داشته است. از سوی دیگر نتایج فرضیه اصلی دوم نشان داد شرکت‌هایی با کمیته‌های حسابرسی بزرگ‌تر و متنوع‌تر، پیامدهای اجتناب مالیاتی ناشی از خودشیفتگی مدیرعامل را محدود می‌کنند. اثری که مدیران عامل خودشیفته بر اجتناب از مالیات دارند با وجود کمیته‌های حسابرسی بزرگ‌تر شامل اعضایی با تخصص‌های متنوع باشند، نظارت شدیدتری بر رویهای مالی انجام می‌دهند. علاوه بر این، هرچه کمیته‌های حسابرسی ناهمگون‌تر باشند، مدیران عامل از نظر مالی کمتر می‌توانند تهاجمی باشند. علاوه بر این، هر چه حضور زنان در کمیته‌های حسابرسی بیشتر باشد، اجتناب مالیاتی کمتری در شرکت‌ها مشاهده می‌شود. این تا حدی به دلیل این واقعیت است که زنان ارزش‌های اخلاقی بالاتری دارند (پتر و همکاران، ۱۹۸۹) و سطوح شفافیت هیئت مدیره را افزایش می‌دهند (لارکینت آل و همکاران، ۲۰۱۳). مدیران زن ریسک گریزتر هستند که اعتماد هیئت مدیره را افزایش می‌دهد (مک لئود همینوی، ۲۰۰۷) و می‌توانند منجر به رفتار مالیاتی کمتر تهاجمی شود (فرانسیس و همکاران، ۲۰۱۴). اگرچه ارتباط بین مدیران زن در کمیته حسابرسی و اجتناب مالیاتی اندک

است، نتایج ما مطابق با نتایج ارائه شده در تحقیقات قبلی است. مطالعات قبلی به این نتیجه رسیدند که خودشیفتگی مدیر عامل را می‌توان با سطوح بیشتری از بررسی محدود کرد (اینگرسول و همکاران، ۲۰۱۹). یافته‌های ما نقش مرتبط کمیته‌های حسابرسی را در محدود کردن اجتناب مالیاتی تأیید می‌کنند و اهمیت اندازه و تنوع جنسیتی کمیته را بر جسته می‌کنند. با توجه به نقش میانجی جنسیت، این مقاله از پیش‌بینی‌های انجام شده توسط نظریه نقش اجتماعی پشتیبانی می‌کند که به تفاوت‌های جنسیتی در ریسک گیری و اعتماد بیش از حد اشاره می‌کند. نتایج قبلی شیوع تفاوت‌های جنسیتی را در محدود کردن انتباط مالیاتی تأیید می‌کند (فرانسیس و همکاران، ۲۰۱۴) و تأثیر مستقیم مدیران زن بر الگوهای مالیاتی را تحلیل می‌کند. مقاله کنونی این خط تحقیقات را دنبال می‌کند و با اثبات اینکه زنان در کمیته‌های حسابرسی می‌توانند سیاست‌های مالیاتی تهاجمی که توسط مدیران عامل خودشیفتگی ترویج می‌شوند را محدود کنند، شکاف مهمی را پر می‌کند. نتایج مطابق با نتایجی است که نشان می‌دهد تنوع جنسیتی ارتباط بین خودشیفتگی مدیر عامل و رفتار شرکتی پرخطر را کترل می‌کند (اینگرسول و همکاران، ۲۰۱۹). نتایج ما در مقایسه با ادبیات قبلی که از مزایای مدیران عامل خودشیفتگی حمایت می‌کند (مکوبی، ۲۰۰۴) و تأیید می‌کند که خودشیفتگی منجر به سیاست‌های اجتناب از مالیات می‌شود. سیاستگذاران به دنبال راه‌هایی برای محدود کردن این تمایل با افزایش نظارت بوده‌اند و یافته‌های ما نشان می‌دهد که کمیته حسابرسی یک مکانیسم داخلی مهم برای مبارزه با سیاست‌های مالیاتی غیرمسئولانه و ضد اجتماعی است. کمیته‌های حسابرسی بزرگ با حضور زنان منجر به کاهش اجتناب مالیاتی، تأیید مزایای حضور زنان در هیئت‌ها و ارائه شواهد بیشتر از مزایای تنوع جنسیتی می‌شود.

محدودیت‌ها تحقیق

محدودیتی که در مراحل پژوهش حاضر وجود داشته و باید بدان توجه شود، شامل:

- محدودیت اصلی این تحقیق عدم توانایی استفاده از معیارهای بلند مدت برای اجتناب مالیاتی است، زیرا این مطالعه بر اساس داده‌های ترکیبی است و نرخ مؤثر مالیات، اجتناب مالیاتی سالانه را اندازه گیری می‌کند و قادر به حذف نوسانات سال به سال نیست.
- بنابر نتایج تحقیق حاضر، سهامداران ممکن است اجتناب مالیاتی را ترجیح دهند، زیرا منجر به افزایش ثروت آن‌ها می‌گردد، بنابراین بایست احتیاط لازم به عمل آید.

منابع

- امیری، کیومرث؛ انواری رستمی، علی اصغر؛ قنبری، مهرداد و جمشیدی نوید، بابک (۱۴۰۰). بررسی رابطه بین سود نقدی و استقلال هیات مدیره بر اجتناب مالیاتی شرکت در چارچوب نظام مالیاتی کشور. مدیریت توسعه و تحول، ۴۴، ۱۱-۲۰.
- برزگر، قدرت الله؛ حسن نتاج کردی، محسن و عباسی، علی (۱۴۰۰). تأثیر ویژگی‌های کمیته‌ی حسابرسی بر اجتناب مالیاتی در شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران. مطالعات حسابداری و حسابرسی، ۲۵-۴۲.

- رضائی پیته نوئی، یاسر؛ غلامرضا پور، محمد؛ کاظمی، سید پوریا و امیرنیا، نرجس (۱۴۰۰). بررسی نقش تعدیلی مالکیت خانوادگی بر رابطه بین مسئولیت‌پذیری اجتماعی و اجتناب مالیاتی: آزمون نظریه ثروت اجتماعی-عاطفی و نمایندگی. پژوهش‌های حسابداری مالی، ۴۷(۱)، ۶۵-۴۵.
- زلقی، حسن؛ نوروزی، محمد؛ اسدی، غلامحسین و کرازی، محمد (۱۳۹۸). ویژگی‌های کمیته حسابرسی، هزینه بدهی و کارایی سرمایه‌گذاری. پژوهش‌های حسابداری مالی، ۱۱(۱)، ۱۱۶-۱۰۱.
- جمشیدی، فربا و شریف زاده، مصطفی (۱۴۰۰). رابطه بین اطمینانی مدیر ارشد اجرایی و نرخ موثر مالیاتی نقدی شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران. مطالعات اقتصاد، مدیریت مالی و حسابداری، ۷(۱)، ۴۷۵-۴۸۷.
- خواجهی، شکرالله؛ دهقانی، علی اصغر و روستا، سعدی منوچهر (۱۳۹۷). بررسی نقش تعدیل کننده خودشیفتگی مدیران در تبیین رابطه بین مسئولیت‌پذیری اجتماعی و عملکرد مالی شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران. تحقیقات حسابداری و حسابرسی، ۳۹، ۵۷-۷۴.
- ساعدي، رحمان و رضاییان، وحید (۱۳۹۸). بررسی تأثیر اعتماد به نفس بیش از حد مدیر عامل بر بازده و ریسک غیرسیستماتیک سهام با توجه به نقش دوگانگی وظیفه مدیر عامل: شواهدی از بورس اوراق بهادار تهران. تحقیقات مالی، ۲۱(۱)، ۷۹-۱۰۰.
- شفیعی، حسن و مجید صفاری نیا، (۱۳۹۰). خودشیفتگی، عزت نفس و ابعاد پرخاشگری در نوجوانان. فرهنگ مشاوره و روان درمانی، ۲(۶)، ۱۴۷-۱۲۲.
- طاهری عابد، رضا؛ علی نژاد سارو کلایی، مهدی و فغانی ماکرانی، خسرو (۱۳۹۵). تأثیر خودشیفتگی مدیران عامل بر شفافیت گزارشگری مالی. پژوهش‌های حسابداری مالی و حسابرسی، ۱۲(۴۸)، ۷۱-۹۴.
- علی خانی، رضیه؛ مران جوری، مهدی و داودی، سمانه (۱۴۰۰). ویژگی‌های کمیته حسابرسی و خوانایی گزارش حسابرسی. بررسی حسابداری و حسابرسی، ۲۸(۱)، ۸۰-۱۰۱.
- حاجیها، زهره و آزادزاده، عادله (۱۳۹۸). ویژگی‌های کمیته حسابرسی و قابلیت مقایسه صورت‌های مالی با تاکید بر اندازه موسسه حسابرسی و حاکمیت شرکتی. دانش حسابداری مالی، ۶(۳)، ۹۵-۱۱۷.
- عربصالحی، مهدی؛ امیری، هادی و کاظمی نوری، سپیده (۱۳۹۳). بررسی تأثیر اعتماد به نفس بیش از حد مدیران ارشد بر حساسیت سرمایه‌گذاری - جریان‌های نقدی. پژوهش‌های حسابداری مالی، ۶(۲)، ۱۱۵-۱۲۸.
- قائمی، فاطمه؛ مرادی، زهرا و علوی، غلامحسین (۱۳۹۹). تأثیر ویژگی‌های کمیته حسابرسی بر کنترل‌های داخلی و مدیریت سود. پژوهش‌های حسابداری مالی و حسابرسی، ۱۲(۴۶)، ۱۵۹-۲۸۰.

- گیلانی نیا و همکاران (۱۴۰۰). بررسی تأثیر عدم مستولیت پذیری اجتماعی شرکت‌ها و اعتماد به نفس بیش از حد مدیر عامل بر ریسک سقوط قیمت سهام به واسطه نقش تعدیلگر بازده سهام شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادر تهران. *رویکردهای پژوهشی نوین در مدیریت و حسابداری*، ۶(۵)، ۴۷-۲۳.
- لاری دشت بیاض، محمود و اورادی، جواد (۱۳۹۵). ویژگی‌های کمیته حسابرسی و حق الزحمه حسابرسی: شواهدی از بورس اوراق بهادر تهران. *پژوهش‌های نظری حسابداری*، ۶(۴)، ۹۴-۶۹.
- محمدی، یادگار؛ محمدی، اسفندیار و اسماعیلی کیا، غریب (۱۳۹۸). اعتماد به نفس بیش از حد مدیران، سیاست‌های تامین مالی و کارایی سرمایه گذاری. *بررسی مسائل اقتصاد ایران*، ۶(۲)، ۱۹۵-۲۳۱.

- Abbasi, Kaleemullah & Alam, Ashraful & Bhuiyan, Md. Borhan Uddin, (2020). Audit committees, female directors and the types of female and male financial experts: Further evidence. *Journal of Business Research, Elsevier*, 114, 186-197
- Al-Absy, Mujeeb Saif Mohsen, Ku Nor Izah Ku Ismail, Sitraselvi Chandren, and Shehabaddin Abdullah A. Al-Dubai. 2020. Involvement of board chairmen in audit committees and earnings management: Evidence from Malaysia. *The Journal of Asian Finance, Economics* 7, 233-46.
- Brown, A. D. (1997). Narcissism, Identity, and Legitimacy, *The Academy of Management Review*, 22 (3). 643-668.
- Baxter, P., & Cotter, J. (2009). Audit committees and earnings quality. *Accounting & Finance*, 49(2), 267-290.
- Bedard, J., Chtourou, S. M., & Courteau, L. (2004). The effect of audit committee expertise, independence, and activity on aggressive earnings management. *Auditing: A Journal of Practice & Theory*, 23(2), 13-35.
- Buyl, T., Boone, C., & Wade, J. B. (2017). CEO narcissism, risk-taking, and resilience: An empirical analysis in US commercial banks. *Journal of Management*, 45(4), 1372-1400.
- Capalbo, F., Frino, A., Lim, M. Y., Mollica, V., & Palumbo, R. (2018). The impact of CEO narcissism on earnings management. *Abacus*, 54(2), 210-226.
- Campbell, W. K., Goodie, A. S., & Foster, J. D. (2004). Narcissism, confidence, and risk attitude. *Journal of Behavioral decision making*, 17(4), 297-311.
- Campbell, W. K., & Foster, J. D. (2007). *The Narcissistic Self: Background, an Extended Agency Model, and Ongoing Controversies*. Frontiers in Social Psychology: The Self (PP. 115-138). New York, NY: Psychology Press.
- Campello, M., Lin, C., Ma, Y., Zou, H., (2011). The real and financial implications of corporate hedging. *The Journal of Finance* 66 (5), 1615-1647.
- Chen, S. (2010). The Role of Ethical Leadership Versus Institutional Constraints: A Simulation Study of Financial Misreporting by CEOs. *Journal of Business Ethics*, 93(1), 33-52.

- Chatterjee, A., & Hambrick, D. C. (2007). It's all about me: Narcissistic chief executive officers and their effects on company strategy and performance. *Administrative Science Quarterly*, 52(3), 351–386.
- Duchon, D., & Drake, B. (2009). Organizational narcissism and virtuous behavior. *Journal of Business Ethics*, 85(3), 301–308.
- Dyreng, S. D., Hanlon, M., & Maydew, E. L. (2010). The effects of executives on corporate tax avoidance. *The Accounting Review*, 85(4), 1163–1189.
- Francis, B. B., Hasan, I., Wu, Q., & Yan, M. (2014). Are female CFOs less tax aggressive? Evidence from tax aggressiveness. *Journal of the American Taxation Association*, 36 (2), 171–202
- García-Meca, E., Ramón-Llorens, M., & Martínez-Ferrero, J. (2021). Are narcissistic CEOs more tax aggressive? The moderating role of internal audit committees, *Journal of Business Research*, Elsevier, 129(C), 223-235.
- Ham, C., Seybert, N., & Wang, S. (2018). Narcissism is a bad sign: CEO signature size, investment, and performance. *Review of Accounting Studies*, 23(1), 234–264.
- Hsieh, T. S., Bedard, J. C., & Johnstone, K. M. (2014). CEO overconfidence and earnings management during shifting regulatory regimes. *Journal of Business Finance & Accounting*, 41(9–10), 1243–1268.
- Haynes, K. T., Zattoni, A., Boyd, B. K., & Minichilli, A. (2019). Figureheads or potentates? CEO power and board oversight in the context of Sarbanes Oxley. *Corporate Governance: An international Review*, 27(6), 402–426.
- Ingersoll, A. R., Glass, C., Cook, A., & Olsen, K. J. (2019). Power, status and expectations: How narcissism manifests among women CEOs. *Journal of Business Ethics*, 158, 893–907.
- Klein, A. (2002). Audit committee, board of director characteristics, and earnings management. *Journal of Accounting and Economics*, 33(3), 375–400.
- Lanis, R., & Richardson, G. (2015). Is corporate social responsibility performance associated with tax avoidance? *Journal of Business Ethics*, 127(2015), 439–457.
- Lumpkin, G. T., & Dess, G. G. (1996). Clarifying the entrepreneurial orientation construct and linking it to performance. *Academy of Management Review*, 21(1), 135–172.
- Lanis, R., Richardson, G., Liu, C., & McClure, R. (2019). The impact of corporate tax avoidance on board of directors and CEO reputation. *Journal of Business Ethics*, 160, 463–498.
- Larkin, M. B., Bernardi, R. A., & Bosco, S. M. (2013). Does female representation on boards of directors associate with increased transparency and ethical behavior? *Accounting and the Public Interest*, 13(1), 132–150.
- Malmendier, U., Tate, G., Yan, J.O.N., (2011). Overconfidence and early-life experiences: the effect of managerial traits on corporate financial policies. *The Journal of Finance* 66, 1687–1733.
- Maccoby, M. (2004). The productive narcissist: The promise and peril of visionary leadership, Broadway, New York, NY

- Oesterle, M.-J., Elosge, C., & Elosge, L. (2016). Me, myself and I: The role of CEO narcissism in internationalization decision. *International Business Review*, 25(5), 1114–1123.
- Olsen, K. J., & Stekelberg, J. (2016). CEO narcissism and corporate tax sheltering. *The Journal of the American Taxation Association*, 38(1), 1–22.
- O'Reilly, C. A., Doerr, B., & Chatman, J. A. (2018). See You in Court: How CEO narcissism increases firms' vulnerability to lawsuits. *Leadership Quarterly*, 29(3), 365–378.
- Piot, C., & Janin, R. (2007). External auditors, audit committees and earnings management in France. *European Accounting Review*, 16(2), 429–454.
- Salehi, M., Rajaei, R. and Edalati Shakib, S. (2021). *The relationship between CEOs' narcissism and internal controls weaknesses*. Accounting Research Journal, Vol. ahead-of-print No. ahead-of-print.
- Saleh, N. M., Iskandar, T. M., & Rahmat, M. M. (2007). Audit committee characteristics and earnings management: Evidence from Malaysia. *Asian Review of Accounting*, 15 (2), 147–163.
- Schwartz, H. S. (1991). Narcissism project and corporate decay: The case of general motors. *Business Ethics Quarterly*, 1(3), 249–268.
- Sun, J., Liu, G., & Lan, G. (2011). Does female directorship on independent audit committees constrain earnings management? *Journal of Business Ethics*, 99(3), 369–382
- Thiruvadi, S., & Huang, H. W. (2011). Audit committee gender differences and earnings management. *Gender in Management*, 26(7), 483–498.
- Vacca, A., Iazzi, A., Vrontis, D., & Fait, M. (2020). The role of gender diversity on tax aggressiveness and corporate social responsibility. *Evidence from Italian Listed Companies. Sustainability*, 12(5).
- Yang, J. S., & Krishnan, J. (2005). Audit committees and quarterly earnings management. *International Journal of Auditing*, 9(3), 201–219 Xie, B., Davidson, W. N., III, & DaDalt, P. J. (2003). Earnings management and corporate governance: The role of the board and the audit committee. *Journal of Corporate Finance*, 9(3), 295–316.

Investigating the relationship between CEO narcissism and tax avoidance by considering the moderating role of size and gender of the audit committee in Tehran Stock Exchange

Mehdi Behesht Aein ^{*1}

Date of Receipt: 2022/03/12 Date of Issue: 2022/04/13

Abstract

The purpose of this study is to investigate the relationship between CEO narcissism and tax avoidance by considering the moderating role of size and gender of the audit committee in the Tehran Stock Exchange. The present study is an applied research of quasi-experimental research and its methodology is post-event. In order to achieve the objectives of the research, two main hypotheses and two sub-hypotheses have been developed. To test the research hypotheses, a generalized least squares regression model and combined data were used. The statistical sample of the research includes 120 companies listed on the Tehran Stock Exchange, which has been studied during the years 1392 to 1399. According to the research, companies with higher political affiliations have a higher intensity of social responsibility disclosure than companies with lower political affiliations. Therefore, there is a significant relationship between political communication and disclosure of social responsibility in stakeholders such as companies. Also, the cost of representation as a moderator affects the intensity of the relationship between political communication and corporate social responsibility.

Keywords

CEO narcissism, tax avoidance, size, gender, audit committee

1. Master of Auditing, Program and Budget Expert of Darab Municipality (Fars Province).