

## مراحل مختلف تصدی مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی: با تاکید بر نقش تعدیلی ضعف کنترلهای داخلی

الهام منصوری نیا<sup>۱\*</sup>

فائزه مختاری<sup>۲</sup>

تاریخ دریافت: ۱۴۰۱/۰۴/۲۱ تاریخ چاپ: ۱۴۰۱/۰۴/۲۱

### چکیده

مدت تصدی مدیران اجرایی از عوامل تاثیر گذار بر ساختار، عملکرد و ارزش شرکت می باشد. با جایگزینی مدیران اجرایی سیاست ها و روش‌های اجرایی شرکت نیز تغییر می نماید. مدت تصدی مدیران اجرایی بر ریسک حسابرسی و میزان کار حسابرسی و حق الزحمه دریافتی توسط حسابرس تاثیر گذار است. هدف این تحقیق بررسی رابطه بین مراحل مختلف تصدی مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی با تاکید بر نقش تعدیلی ضعف کنترلهای داخلی می باشد. این پژوهش از نظر هدف کاربردی و به لحاظ ماهیت و روش علی همبستگی می باشد. جامعه آماری پژوهش کلیه شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار در بازه زمانی ۵ ساله ۱۳۹۵ الی ۱۴۰۰ بوده است که از طریق نمونه گیری حذف سیستماتیک در مجموع ۱۲۲ شرکت مورد مطالعه قرار گرفتند. برای آزمون فرضیه های تحقیق از روش رگرسیون حداقل مربعات تعمیم یافته استفاده شد. یافته‌های تحقیق نشان می دهد که بین تصدی جدید مدیرعامل و حق الزحمه حسابرسی رابطه مثبت و معنی داری وجود دارد. همچنین ضعف کنترلهای داخلی رابطه بین تصدی مدیرعامل و حق الزحمه حسابرسی را کاهش میدهد؛ بنابراین در شرکتها با تصدی جدید مدیرعامل ریسک حسابرسی افزایش یافته و حسابسان حق الزحمه بیشتری را دریافت می نمایند. همچنین تصدی طولانی مدت مدیران مالی ضعف کنترلهای داخلی شرکت را پوشش می دهد.

### واژگان کلیدی

مراحل مختلف تصدی مدیران اجرایی، حق الزحمه حسابرسی، ضعف کنترلهای داخلی

۱. استادیار گروه حسابداری، موسسه غیرانتفاعی فروردین قائم شهر، مازندران، ایران. (نویسنده مسئول: mansourinia.elham@gmail.com)

۲. دانشجوی کارشناسی ارشد، گروه حسابداری، موسسه غیرانتفاعی فروردین قائم شهر، مازندران، ایران.

## ۱. مقدمه

یکی از موضوعات مورد علاقه بسیاری از محققان حسابرسی قیمت گذاری خدمات حسابرسی است و تاکنون در این زمینه مطالعات زیادی انجام شده است و اکثر آن‌ها یک هدف عمده که تشخیص عوامل مؤثر بر حق الزحمه حسابرسی است را دنبال می‌کنند. برای صاحبکار و حسابرس آگاهی از این عوامل مفید است. حسابرسان با آگاهی از عوامل مؤثر بر بهای خدمات خود، می‌توانند به شکل مناسبی این خدمات را قیمت گذاری کنند. در سال‌های اخیر و به خصوص پس از تشکیل جامعه حسابداران رسمی ایران این موضوع در کشور ما بیشتر دیده می‌شود، زیرا پس از تشکیل جامعه، انحصار بازار حسابرسی کاهش یافته و بین حسابرسان رقابت شدیدی شکل گرفته است؛ رویدادی که در اغلب کشورهای پیشرفته مدت‌ها قبل اتفاق افتاده است. بازار سرمایه نسبت به مدیریت شرکت حساسیت و نگرانی دارد و هر زمان تغییری در مدیریت رخ دهد یکی از علل آن می‌تواند بیانگر این موضوع باشد که مدیران در انجام وظیفه خود که همان افزایش ثروت سهامداران می‌باشد به نحو احسن عمل ننموده اند (صالحی و همکاران، ۱۳۹۷). تحقیقات اولیه در مورد دوره تصدی مدیران بیان می‌کند که دوره تصدی یک مدیر اجرایی شامل مراحل قابل تشخیص می‌باشد و آن مراحل، الگوهای متمایزی در نحوه اجرا، رفتار و در نهایت عملکرد سازمانی دارد. شواهد نشان می‌دهد مراحل مختلف تصدی مدیریت بر عملکرد شرکت تأثیر متفاوتی می‌گذارند. ادبیات حسابداری تأثیر مراحل متفاوت تصدی بر حق الزحمه حسابرسی را به طور کامل بررسی نکرده است (کالیلکار و زی، ۲۰۲۱).

قیمت گذاری حسابرسی، نتیجه ارزیابی حسابرسان از ریسک‌های حسابرسی و تجاری مشتری است. با توجه به اینکه کیفیت گزارشگری مالی بر درک حسابرس از خطرات حسابرسی تأثیر می‌گذارد مراحل تصدی مدیران اجرایی در حق الزحمه حسابرسی بسته به هر کدام از مراحل تصدی می‌تواند منفی یا مثبت باشد (کالیلکار و زی<sup>۱</sup>، ۲۰۲۱). دو دیدگاه، نگرانی شغلی و قدرت، تأثیر مدت تصدی مدیریت در حق الزحمه حسابرسی را توضیح می‌دهند، دیدگاه نگرانی شغلی در تبیین رابطه بین قیمت گذاری حسابرسی و دوره تصدی مدیران اجرایی غالب است. همانطور که این دیدگاه نشان می‌دهد با طولانی شدن دوره تصدی انگیزه‌های مدیران اجرایی به دستکاری سود آنها کاهش می‌یابد و انتظار می‌رود هزینه‌های حسابرسی کاهش یابد. بر عکس، در دیدگاه قدرت استدلال می‌شود که حسابرسان حق الزحمه حسابرسی بالاتری را برای مدت تصدی طولانی تر مدیریت دریافت می‌کنند، زیرا دوره تصدی طولانی تر قدرت و فرصت‌های بیشتری را برای فعالیت‌های استحکام بخشی مدیران اجرایی ایجاد می‌کند (کالیلکار و زی، ۲۰۲۱).

دیدگاه قدرت مدیرعامل، استدلال می‌کند که تصدی طولانی مدت، فرصت‌های شغلی را افزایش می‌دهد، فعالیت‌های مدیران را در شرکت تقویت می‌کند و به آنها قدرت دور زدن نظارت هیئت مدیره را می‌دهد (کولز و همکاران<sup>۲</sup>، ۲۰۱۴). در راستای این ادعا، برخی از محققان دریافتند که مدیران قادرمند بیشتر سود را دستکاری می‌نمایند (دیچف و

<sup>1</sup> Kalelkar and Qiao Xu

<sup>2</sup> Coles

همکاران<sup>۱</sup>، ۲۰۱۳). به عنوان مثال، فنگ و همکاران<sup>۲</sup> (۲۰۱۱) نشان دادند که در شرکتها با مدیران عامل قدرتمند، مدیران مالی اقدام به مدیریت سود می‌نمایند. علاوه بر این، ادبیات موجود اشاره دارد که مدیران عامل در سالهای پایانی تصدی خود بیشتر در گیر دستکاری سود هستند (دیچو و اسلون، ۱۹۹۱؛ علی و ژانگ<sup>۳</sup>، ۲۰۱۵). از این رو این امکان وجود دارد که حسابرسان سالهای پایانی تصدی مدیریت اجرایی را مخاطره آمیز در نظر بگیرند و حق الزرحمه حسابرسی را در چند سال آخر تصدی مدیریت بیشتر تعیین نمایند (کالیلکار و زی، ۲۰۲۱). از طرفی کنترل داخلی ضعیف برای مدیران فرصتی برای مدیریت سود ایجاد می‌نماید و از این رو، با هزینه‌های حسابرسی بیشتر همراه است. اصلی‌ترین دلیل نگرانی حسابرسان این است که مدیران سود را مدیریت می‌نمایند و در نتیجه آنان در رویارویی با مدیرانی با سابقه طولانی مدت حتی زمانی که کیفیت کنترل داخلی ضعیف است خطرات حسابرسی را پایین تر در نظر می‌گیرند (کالیلکار و زی، ۲۰۲۱). با توجه به مطالب بالا در این تحقیق به بررسی رابطه بین مراحل مختلف تصدی مدیران اجرایی و حق الزرحمه حسابرسی با تاکید بر نقش تعدیلی ضعف کنترلهای داخلی پرداخته شده است.

## ۲. مبانی نظری و پیشینه تحقیق

### ۲-۱. تصدی مدیران اجرایی

در دنیای رقابتی امروز، مدیران عامل از یک وظیفه حیاتی در مدیریت واحدهای اقتصادی و موفقیت خود پشتیبانی می‌کنند؛ بنابراین، نقش حیاتی مدیرعامل در مدیریت کارآمد فعالیتهای اقتصادی غیرقابل انکار است (یه و همکاران<sup>۴</sup>، ۲۰۱۹؛ لوبو و همکاران<sup>۵</sup>، ۲۰۱۸؛ یعقوبی و همکاران<sup>۶</sup>، ۲۰۱۵). علاوه بر این، کیفیت مدیر عامل نقش بسزایی در روند صعودی شرکت‌ها ایفا می‌کند. یکی از معیارهای خاص برای اندازه‌گیری کافی کیفیت برتر مدیر عامل، همیشه گرددش مالی احتمالی مدیر عامل است (یین و همکاران<sup>۷</sup>، ۲۰۲۰؛ آبو<sup>۸</sup>، ۲۰۱۸). اداره و مدیریت شرکت توسط یک نفر طی سال‌های متعددی منجر به شناخت بیشتر کسب و کار شرکت و در نهایت افزایش کیفیت مدیر عامل شده است. نتایج تحقیقات قبلی نشان می‌دهد که سطح متوسط جایه‌جایی مدیر عامل، شناخت و تخصص مدیر عامل را در صنعت کارفرمای مربوطه افزایش می‌دهد و کیفیت مدیر عامل را افزایش می‌دهد (لی و همکاران<sup>۹</sup>، ۲۰۱۹). از این رو، تصمیم‌گیری برای تغییر مدیر عامل یک شرکت یکی از حیاتی ترین تصمیمات اتخاذ شده توسط هیئت مدیره است، زیرا در بلندمدت تصمیمات

<sup>1</sup> Dichev

<sup>2</sup> Feng

<sup>3</sup> Ali, A. and Zhang

<sup>4</sup> Yeh et al

<sup>5</sup> Lobo et al

<sup>6</sup> Yaqoubi et al

<sup>7</sup> Yin et al

<sup>8</sup> Abbo

<sup>9</sup> Lee et al

سرمایه گذاری، عملیاتی و تامین مالی شرکت‌ها را حفظ می‌کند (اوراما<sup>۱</sup>، ۲۰۲۰، چن و همکاران<sup>۲</sup>، ۲۰۱۹؛ دنگ و همکاران<sup>۳</sup>، ۲۰۱۹).

مطالعات قبلی در رابطه با جانشینی مدیرعامل نشان می‌دهد که جانشینی مدیرعامل، در بسیاری از موارد به دلیل عملکرد ضعیف شرکت مدیر عامل قبلی رخ می‌دهد. از یک مدیر عامل جدید خواسته می‌شود تا جهت استراتژیک جدید شرکت را ارائه دهد و نسبت به قبلی خود عملکرد بهتری داشته باشد (برنز و کلارنر<sup>۴</sup>، ۲۰۱۷). مطالعات قبلی نشان می‌دهد که بازار سرمایه برای ارزیابی توانایی مدیر عامل جدید به عملکرد فعلی شرکت‌ها متکی است. در نتیجه، یک مدیر عامل جدید انگیزه قوی برای گزارش عملکرد خوب و تلاش سخت برای رسیدن به آستانه سود مثبت و اجتناب از گزارش سود ضعیف در سالهای اولیه و در سال آخر تصدی مدیرعاملی دارد. علاوه بر این، مدیران عامل در دوره اولیه خدمت خود با وظایف ناآشنا روپرتو هستند. فواین، هنجارها و شبکه داخلی و قدرت محدودی برای مدیریت مؤثر شرکت‌ها دارند. برای غلبه بر این چالش، مدیران عامل در سال‌های اولیه خود با شرکت‌های جدید، قدرت خود را تقویت می‌کنند، شبکه‌های داخلی ایجاد می‌کنند و دانش خود در مورد شرکت‌ها و صنایع را توسعه می‌دهند. در پرتو این استدلال، شرکت‌ها در اوایل دوره تصدی مدیرعامل عملکرد پایین تر و در دوره میانی تصدی، عملکرد بالاتری را نشان می‌دهند (میترا و همکاران، ۲۰۱۹).

## ۲-۲. حق‌الزحمه حسابرسی

براساس متون نظری حسابرسی، قیمت‌گذاری خدمات حسابرسی عبارت است از فرآیندی که در آن با استفاده از عوامل اثرگذار بر حق‌الزحمه خدمات حسابرسی، این حق‌الزحمه تعیین گردد. بر اساس این تعریف آنچه فراهم کننده امکان قیمت‌گذاری خدمات حسابرسی است، تعیین عوامل اثرگذار بر حق‌الزحمه خدمات حسابرسی است. برای تشریح این فرآیند در ابتدا باید تعیین گردد که حق‌الزحمه خدمات حسابرسی چیست و چه عواملی را در بر می‌گیرد. سپس مشخص گردد که چگونه می‌توان این حق‌الزحمه را تحت تأثیر قرار داد؛ به عبارت دیگر محرك هزینه خدمات حسابرسی چیست تا از طریق این محرك بتوان عوامل اثرگذار بر حق‌الزحمه خدمات حسابرسی را تعیین نمود. حق‌الزحمه خدمات حسابرسی عبارت است از ما به ازای نقدی یا غیر نقدی خدمات حسابرسی ارائه شده توسط حسابرسی که به وی پرداخته می‌شود. همانطور که مشخص است معیار تعیین حق‌الزحمه خدماتی است که حسابرسی ارائه نموده است. نحوه ارائه خدمات توسط حسابرس به صورت رسیدگی‌هایی است که وی انجام می‌دهد تا به ایجاد اطمینان متنهی گردد؛ بنابراین عملیات انجام شده توسط حسابرسی با حجم فعالیت حسابرس را می‌توان محرك حق‌الزحمه خدمات حسابرسی دانست (رحیمی و همکاران، ۱۳۹۷).

<sup>1</sup> Uemura

<sup>2</sup> Chen et al.

<sup>3</sup> Deng et al.

<sup>4</sup> Berns and Klarner

ادبیات مربوط به حسابرسی عنوان میکند که حقالزحمه حسابرسی تابعی از هزینه‌های مربوط به تلاش حسابرس و تعهدات قانونی مورد انتظار است. به عبارتی، حسابسان سطح بهینه تلاش خود را به منظور حداقل کردن هزینه‌های مورد انتظار ناشی از تعهدات قانونی، تعیین می‌کنند؛ بنابراین، نگرش‌های متفاوت صاحبکاران و حسابرس به عنوان معیارهایی برای تعیین ریسک و قیمت خدمات حسابرسی مورد استفاده قرار می‌گیرد. با این حال، حقالزحمه واقعی حسابرسی را نمی‌توان به صورت کامل بر مبنای مدل استاندارد تعیین کرد. همچنین، ادبیات حسابرسی در ارتباط با حقالزحمه‌های بالای حسابرسی به نتایج متقارن دست پیدا نکرده است به نحوی که برخی پژوهشها بالا بودن حقالزحمه حسابرسی را نوعی رشوه تلقی می‌کنند که منجر به از بین رفتن استقلال حسابرس شده و یا ناتوانی مدل استاندارد حقالزحمه حسابرسی در لحاظ کردن همه عوامل موثر در نظر می‌گیرند (کولتن و همکاران<sup>۱</sup>، ۲۰۱۶). زمانی که هزینه‌های حسابرسی افزایش می‌یابد، حسابسان تمایل زیادی به افزایش و تعدیل کاملاً متناسب حقالزحمه حسابرسی به دلیل ریسک از دست دادن مشتری، ندارند. در شرایطی که هزینه‌های مورد انتظار حسابرسی کاهش یابد، موسسات حسابرسی می‌توانند بصورت فرصت طلبانه اقدام به کاهش نسبی حقالزحمه حسابرسی نمایند ولی این کاهش به اندازه کاهش مورد انتظار در هزینه‌ها نیست و این ناشی از عدم تقارن اطلاعاتی بین حسابسان و صاحبکاران است. افزون بر این، اصلاحات عمدۀ رو به پایین در قیمت ممکن است منجر به ایجاد انگیزه برای رقبا جهت کاهش قیمت‌های حسابرسی شود که در نهایت، منحر به رقابت قیمتی می‌گردد (لاوی<sup>۲</sup>، ۲۰۱۵).

### ۳-۲. تصدی مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی

ادبیات موجود استدلال می‌کند از آنجایی که مدیران اجرایی مسئول تصمیم گیری شرکت‌ها هستند، ویژگی‌های آنان بر فرآیند گزارشگری مالی شرکت تأثیر خواهد داشت. در نتیجه، مطالعات موجود نشان می‌دهد که حسابسان ویژگی‌های مدیران اجرایی را در تصمیمات قیمت گذاری حسابرسی خود گنجانده‌اند. به عنوان مثال، کیم و همکاران<sup>۳</sup> (۲۰۱۵) و بیلینگز و همکاران<sup>۴</sup> (۲۰۱۴) تأثیر پاداش مدیر عامل و مدیر ارشد مالی بر حقالزحمه حسابرسی بررسی نمودند و دریافتند که با افزایش مشوق‌های سهام مدیران عامل و مدیران مالی، حقالزحمه حسابرسی نیز افزایش می‌یابد. هوانگ و همکاران<sup>۵</sup> (۲۰۱۴) دریافتند مدیران عامل خواستار خدمات حسابرسی با کیفیت بالا هستند و مایل به پرداخت هزینه‌های حسابرسی بالاتر از همتایان خود هستند.

در مطالعه دیگری، هوانگ و همکاران (۲۰۱۴) اثر جابجایی اجباری و داوطلبانه مدیر عامل در قیمت گذاری حسابرسی را بررسی نمودند و دریافتند حسابسان به دنبال جابجایی اجباری مدیر عامل، هزینه‌های حسابرسی بیشتری را دریافت می-

<sup>1</sup> Coulton et al

<sup>2</sup> Lavoie et al

<sup>3</sup> Kim et al

<sup>4</sup> Billings et al

<sup>5</sup> Huang et al.

کنند. علاوه بر این، هریبار و همکاران<sup>۱</sup> (۲۰۱۲) دریافتند زمانی که مدیر عامل فعلی نسبت به سود دهی شرکت بیش از حد اطمینان دارد حق الزحمه حسابرسی افزایش می یابد. علاوه بر این، جانسون و همکاران<sup>۲</sup> (۲۰۱۲) و جاد و همکاران<sup>۳</sup> (۲۰۱۷) نشان می دهد که شرکت هایی که هزینه های حسابرسی بالاتری دارند احتمال داشتن مدیران عامل خودشیفته بیشتر است.

یکی از ویژگی های مدیران اجرایی که در تحقیقات قبلی به خوبی مورد مطالعه قرار نگرفته است دوره تصدی مدیران اجرایی می باشد. با این حال، بررسی ادبیات فعلی مربوط به تصدی مدیریت در درجه اول بر سالهای اولیه تصدی مدیر عامل مرکز است. یان و ویتلی<sup>۴</sup> (۲۰۱۰) حق الزحمه حسابرسی را در سال اول تصدی مدیر عاملی مورد بررسی قرار دادند آنها دریافتند حسابرسان پس از انتصاب مدیران عامل جدید، حق الزحمه حسابرسی خود را افزایش می دهند. بیلز و همکاران (۲۰۱۷) بر سه سال اولیه تصدی مدیر عاملی مرکز می کنند و استدلال می کنند که عملکرد یک شرکت و سیاست های مالی پس از انتصاب مدیر عامل جدید تغییر می کند. در نتیجه، حسابرسان خطرات حسابرسی بالاتری را پس از جانشینی مدیر عامل درک می کنند، بنابراین هزینه حسابرسی بیشتری را برای جبران خطرات حسابرسی دریافت می کنند.

#### ۴-۲. تصدی مدیران اجرایی و کنترلهای داخلی

در حال حاضر، مدیران عامل شرکت ها توجه زیادی به سیستم های کنترل داخلی دارند زیرا می دانند که انجام ماموریت اولیه برای حفظ سودآوری و به حداقل رساندن موارد غیرمنتظره بسیار دشوار است. یک سیستم کنترل داخلی موثر، آنها را نسبت به آمارهای حسابداری مطمئن تر می کند و بر اساس تصمیمات خود اطلاعات تولید می کند. همچنین به آنها اطمینان می دهد که سیستم ها و رویه های مالی و اداری مناسب در شرکت آنها به طور کامل اجرا می شود (چن و همکاران، ۲۰۱۹؛ آقایی و همکاران، ۲۰۱۵؛ رضایی و همکاران، ۲۰۱۱؛ لیسیچ و همکاران<sup>۵</sup>، ۲۰۱۹)؛ بنابراین، ضرورت اصلی اجرای صحیح مکانیسم های نظارتی و رویه های مناسب برای مدیریت مالی، فعالیت های فکری که توسط مدیران عامل شرکت ایجاد می شود، نوعاً بستر مناسبی را برای کنترل های داخلی برای دستیابی واقع بینانه به اهداف از پیش تعیین شده فراهم کرده است (rstemi و کهنسال، ۱۳۹۴). به عنوان مثال، اکثر شرکت ها با ضعف کنترل های داخلی، پیامدهای مهمی از جمله تضعیف اعتماد دریافت می کنند (امورا، ۲۰۱۸). شرکت ها انگیزه اقتصادی برای گزارش کنترل داخلی دارند. مطالعات قبلی نشان داده اند که کنترل داخلی، هزینه های نمایندگی، ریسک سرمایه گذار و هزینه های

<sup>1</sup> Hribar et al

<sup>2</sup> Johnson et al

<sup>3</sup> Judd et al

<sup>4</sup> Yan and Wheatley

<sup>5</sup> Aghaei et al

<sup>6</sup> Rezaei et al

<sup>7</sup> Lisic et al

سرمایه را کاهش می دهد و محافظه کاری و نظارت مدیران عامل را افزایش می دهد (لی<sup>۱</sup>، ۲۰۱۳). از این رو انتظار می رود تغییرات در کیفیت مکانیزم های کنترل داخلی، نظارت مدیران عامل را بهبود بخشد و باید با افزایش احتمال جابه جایی مدیر عامل شرکت های دچار ضعف کنترلهای داخلی همراه باشد تا جانشینان آنها مزایای بهتری را برای سهامداران فراهم کنند. در اکثر شرکت های ایرانی، جابه جایی مدیران عامل شرکت منجر به تغییرات اساسی در سیاست های شرکت و رویه های عملیاتی می شود. مدیر عامل شرکت منجر به تغییرات عمده در سیاست های می شود و معمولاً<sup>۲</sup> بر منافع سهامداران تأثیر می گذارد (فخاری و کبیری<sup>۲</sup>، ۲۰۱۸؛ اومورا، ۲۰۱۸؛ چانگ و همکاران<sup>۳</sup>، ۲۰۱۹).

## ۵-۲. پیشینه تحقیق

قریانی (۱۴۰۰)، به بررسی تأثیر دوره تصدی مدیر عامل و حسابرسی شرکت بر کیفیت حسابرسی پرداخت. جامعه آماری شرکت های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران بین سال های ۱۳۹۴ تا ۱۳۹۸ و با استفاده از اطلاعات ۱۰۰ شرکت و روش رگرسیون خطی چند متغیره به آزمون فرضیه پرداخته شد. نتایج تحقیق نشان داد دوره تصدی مدیر عامل و حسابرسی شرکت تأثیر معناداری بر کیفیت حسابرسی دارد.

امین عشايري، (۱۴۰۰)، به بررسی نقش متغیرهای کیفیت حسابرسی و دوره تصدی حسابرس در تأثیر گذاری مدیریت سود بر عملکرد شرکت پرداخت. نتایج تحقیق حاکی از آن است که متغیرهای کیفیت حسابرسی و دوره تصدی حسابرس در تأثیر گذاری مدیریت سود بر عملکرد شرکت در بورس اوراق بهادار تهران تأثیر گذار می باشد. همچنین دوره تصدی حسابرس بر عدم تقارن اطلاعاتی و شاخص عملکردی شرکت تأثیر دارد.

علیزاده و همکاران (۱۳۹۹)، رابطه بین دانش مالی و دوره تصدی مدیر عامل با نگهداشت وجه نقد را مورد بررسی قرار دادند. نتایج تحقیق نشان داد که بین دانش مالی مدیر عامل و نگهداشت وجه نقد در شرکت های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران رابطه معنی داری وجود ندارد. بین دوره تصدی مدیر عامل و نگهداشت وجه نقد در شرکت های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران رابطه معنی داری وجود دارد و نگهداشت وجه نقد بر رابطه بین تصدی و دانش مالی مدیر عامل در شرکت های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران تأثیر می گذارد.

کالیلکار وزی (۲۰۲۱)، در تحقیق خود تأثیر مراحل مختلف تصدی مدیران بر حق الزرحمه حسابرسی را مورد بررسی قرار دادند. نتایج تحقیق نشان داد که زمانی که مدیران اجرایی وارد فازهای میانی و طولانی مدت تصدی می شوند، هزینه های حسابرسی به طور قابل توجهی کمتر است. کاهش در حق الزرحمه حسابرسی زمانی که هم مدیران ارشد اجرایی و هم مدیران ارشد مالی وارد دوره طولانی می شوند، بیشترین میزان را دارد. اگرچه هزینه های حسابرسی با تمدید دوره مدیریت اجرایی به تدریج کاهش می یابد، اما دو سال قبل از پایان تصدی مدیریت شروع به افزایش می کند. علاوه بر این، ارتباط منفی بین مرحله تصدی مدیران اجرایی و حق الزرحمه حسابرسی زمانی بیشتر است که مدیران از خارج از

<sup>1</sup> Li

<sup>2</sup> Fakhari and Kabiri

<sup>3</sup> Chang et al

شرکت منصوب شود. در نهایت، فاز طولانی تصدی مدیریت همچنین رابطه مثبت بین حق الزحمه حسابرسی و ضعف کنترل داخلی را کاهش می دهد.

بیکر و همکاران (۲۰۱۹)، اثر ترکیبی از قدرت مدیر عامل و مدیر مالی در مدیریت سود را بررسی کردند و متوجه شدند که مدیران عامل قدرتمند مرتبط با مدیریت سود مبتنی بر اعلام تعهدی مثبت در دوره زمانی پیش از قانون ساربینزآکسلی هستند. در مقابل، مدیران ارشد مالی قدرتمند مدیریت سود مبتنی بر فعالیت‌های واقعی را در هر دو دوره‌های قبل و بعد از قانون ساربینزآکسلی ترجیح می دهند.

دباسکی و همکاران (۲۰۱۹)، دریافتند که مدیران اجرایی قدرتمند، تحت نمایندگی مدیران عامل با دوره تصدی طولانی تر، از طریق لحن خوش بینانه تر تمایل بیشتری به دستکاری سود دارند بنابراین، این دو دیدگاه نشان می دهد که مرحله تصدی می تواند تأثیر منفی یا مثبت بر ریسک گزارشگری مالی حسابرس داشته باشد.

### ۳. فرضیه‌های تحقیق

فرضیه اصلی اول: بین مراحل تصدی مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی رابطه معنی داری وجود دارد.

فرضیه فرعی ۱-۱: بین تصدی جدید مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی رابطه معنی داری وجود دارد.

فرضیه فرعی ۱-۲: بین تصدی میان مدت مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی رابطه معنی داری وجود دارد.

فرضیه فرعی ۱-۳: بین تصدی طولانی مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی رابطه معنی داری وجود دارد.

فرضیه اصلی دوم: ضعف کنترلهای داخلی رابطه بین مراحل تصدی مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی را تعديل می نماید.

فرضیه فرعی ۲-۱: ضعف کنترلهای داخلی رابطه بین تصدی جدید مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی را تعديل می نماید.

فرضیه فرعی ۲-۲: ضعف کنترلهای داخلی رابطه بین تصدی میان مدت مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی را تعديل می نماید.

فرضیه فرعی ۲-۳: ضعف کنترلهای داخلی رابطه بین تصدی طولانی مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی را تعديل می نماید.

برای آزمون فرضیه اصلی اول و فرضیه‌های فرعی مربوط به آن مطابق با تحقیق کالیکار و زی (۲۰۲۱)، از مدل رگرسیونی زیر استفاده می شود:

## ۱ مدل

$$\begin{aligned} LnAFee_{i,t} = & \alpha_0 + \alpha_1 CEONew_{i,t} + \alpha_2 CEOMid_{i,t} + \alpha_3 CEOLong_{i,t} + \alpha_4 CFONew_{i,t} \\ & + \alpha_5 CFOMid_{i,t} + \alpha_6 CFOLong_{i,t} + \alpha_7 LIQ_{i,t} + \alpha_8 CA - TA_{i,t} \\ & + \alpha_9 InvRec_{i,t} + \alpha_{10} ROA_{i,t} + \alpha_{11} Loos_{i,t} + \alpha_{12} Intang_{i,t} + \alpha_{13} Size_{i,t} \\ & + \alpha_{14} Lev_{i,t} + \alpha_{15} Big_{i,t} + \varepsilon_{i,t} \end{aligned}$$

برای آزمون فرضیه اصلی دوم و فرضیه های فرعی مربوط به آن مطابق با تحقیق کالیلکار و زی (۲۰۲۱)، از مدل رگرسیونی زیر استفاده می شود:

## ۲ مدل

$$\begin{aligned} LnAFee_{i,t} = & \alpha_0 + \alpha_1 CEONew_{i,t} + \alpha_2 CEOMid_{i,t} + \alpha_3 CEOLong_{i,t} + \alpha_4 CFONew_{i,t} \\ & + \alpha_5 CFOMid_{i,t} + \alpha_6 CFOLong_{i,t} + \alpha_7 MW_{i,t} + \alpha_8 CEONew_{i,t} * MW_{i,t} \\ & + \alpha_9 CEOMid_{i,t} * MW_{i,t} + \alpha_{10} CFOLong_{i,t} * MW_{i,t} + \alpha_{11} CFOMid_{i,t} * MW_{i,t} \\ & + \alpha_{12} CFOLong_{i,t} * MW_{i,t} + \alpha_{13} LIQ_{i,t} \\ & + \alpha_{14} CA - TA_{i,t} + \alpha_{15} InvRec_{i,t} + \alpha_{16} ROA_{i,t} + \alpha_{17} Loos_{i,t} \\ & + \alpha_{18} Intang_{i,t} + \alpha_{19} Size_{i,t} + \alpha_{20} Lev_{i,t} + \alpha_{21} Big_{i,t} + \varepsilon_{i,t} \end{aligned}$$

## ۳-۱. تعریف عملیاتی متغیرهای پژوهش

## الف-متغیر وابسته:

## حق الزحمه حسابرسی

برای اندازه گیری این متغیر مطابق با تحقیق و کالیلکار و زی (۲۰۲۱) از لگاریتم طبیعی حق الزحمه حسابرسی استفاده می شود.

## ب-متغیر مستقل تحقیق:

## مراحل تصدی مدیران اجرایی (Different phases of executive tenure)

مطابق با تحقیق و کالیلکار و زی (۲۰۲۱) مراحل مختلف تصدی مدیران اجرایی (مدیر عامل و مدیر مالی) به شرح زیر است:

تصدی جدید (CEO/CFONew): اگر مدت تصدی مدیر عامل کمتر یا مساوی سه سال و مدت تصدی مدیر مالی کمتر یا مساوی دو سال باشد برابر با یک در غیر این صورت صفر

تصدی میانه یا متوسط (CEO/CFOMid): اگر مدت تصدی مدیر عامل بین ۴ تا ۱۰ سال و مدت تصدی مدیر مالی بین ۳ تا ۵ سال باشد برابر با یک در غیر این صورت صفر

تصدی طولانی (CEO/CFOLong): اگر مدت تصدی مدیر عامل ۱۱ سال یا بیشتر و مدت تصدی مدیر مالی ۶ سال یا بیشتر باشد برابر با یک در غیر این صورت صفر.

### ج- متغیر تعدیلگر

#### ضعف در کنترلهای داخلی (MW):

نقاط ضعف با اهمیت کنترل داخلی از گزارش حسابرسان مستقل بدست می‌اید. در این تحقیق، منظور از ضعف‌های بالاهمیت ضعف‌هایی است که حسابرس در گزارش به آن اشاره می‌کند و معمولاً طی سال مالی بر طرف می‌شود و در برخی موارد برطرف نمی‌گردد. به عنوان مثال ضعف‌های موجود در حساب‌های دریافتی، موجودی کالا، دارایی‌ها، مالیات یا به عنوان مثال مواردی که مربوط به تصمیمات هیئت مدیره است و این ضعف‌ها در سطح حساب‌های شرکت و در سطح خود شرکت وجود دارند اگر تعداد در گزارش حسابرسی یا در نامه مدیریت ضعف‌های با اهمیت گزارش شده باشد مقدار این متغیر برابر با یک و در غیر این صورت برابر با صفر خواهد بود (کالیلکار و زی، ۲۰۲۱).

#### د- متغیرهای کنترلی:

متغیرهای کنترلی تحقیق مطابق با تحقیق و کالیلکار و زی (۲۰۲۱) به شرح زیر است:

LIQ: برابر است با نسبت دارایی‌های جاری به بدھیهای جاری در پایان دوره مالی

CA-TA: برابر است با نسبت دارایی‌های جاری به کل داراییها در پایان دوره مالی

InvRec: برابر است با نسبت مجموع حسابهای دریافتی و موجودی مواد و کالا به کل داراییها در پایان دوره مالی

Loos: اگر شرکت در طی دوره مالی زیان داشته باشد مقدار این متغیر برابر با یک و در غیر اینصورت برابر با صفر خواهد بود.

Intang: نسبت دارایی‌های نامشهود به کل داراییها در پایان دوره مالی

Size: لگاریتم طبیعی کل داراییها در پایان دوره مالی

Lev: نسبت کل بدھی به کل دارایی‌های شرکت در پایان دوره مالی

ROA: نرخ بازده داراییها. سود قبل از کسر مالیات تقسیم بر کل داراییها شرکت در پایان دوره مالی

Big: اگر شرکت توسط سازمان حسابرسی، حسابرسی شود مقدار این متغیر برابر با یک و در غیر اینصورت برابر با صفر خواهد بود.

### ۲-۳. روش شناسی تحقیق

تحقیق حاضر، از نظر نوع، همبستگی می‌باشد، یعنی وجود رابطه و همبستگی بین متغیرها از طریق رگرسیون و روش شناسی پژوهش از نوع پس رویدادی (بالاستفاده از اطلاعات گذشته) می‌باشد. در این تحقیق از آمار توصیفی، همبستگی پرسون و رگرسیون به منظور تجزیه تحلیل داده‌ها استفاده می‌شود. جهت برآورد مدل رگرسیونی، از نرم افزار Eviews استفاده شد.

#### ۴. جامعه، نمونه آماری و روش نمونه گیری

جامعه آماری این تحقیق شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران طی سالهای ۱۳۹۵ تا ۱۳۹۹ است. برای انتخاب نمونه از روش حذفی سیستماتیک استفاده می‌شود. برای این منظور، معیارهای زیر در نظر گرفته شده و در صورتی که یک شرکت کلیه معیارها را احراز کرده باشد، به عنوان یکی از شرکت‌های نمونه انتخاب می‌شود:

- ۱) دوره مالی شرکت منتهی به ۲۹ اسفند ماه هرسال باشد.
- ۲) شرکتها در طی دوره مورد بررسی تغییر دوره نداده باشند
- ۳) اطلاعات شرکتها در دسترس باشد
- ۴) شرکتها در طی دوره مورد بررسی وقفه معاملاتی نداشته باشند.
- ۵) بانک‌ها، نهادهای مالی، شرکت‌های واسطه‌گری مالی و سرمایه‌گذاری، لیزینگ و شرکت ییمه از نمونه تحقیق حذف می‌گردند.

با توجه به محدودیتهای فوق نمونه نهایی تحقیق شامل ۱۲۲ شرکت و ۶۱۰ مشاهده (۵\*۱۲۲) می‌باشد.

#### ۵. یافته‌ها و تحلیل داده‌ها

##### ۵-۱. آمار توصیفی متغیرهای مدل تحقیق

قبل از آزمون فرضیه‌ها در هر پژوهشی لازم است آماره‌های توصیفی متغیرهای بکاررفته، محاسبه و تفسیر شوند. آماره‌های توصیفی اعدادی هستند که به منظور بیان کمی توزیع اندازه‌ها در کل نمونه‌ی قابل مشاهده بکار می‌روند. نتایج در جدول ۱ درج شده است.

**جدول ۱. آمار توصیفی متغیرها**

متغیر	میانگین	میانه	حداکثر	حداقل	انحراف معیار	چولکی کشیدگی
LNAFE	۷/۰۳	۱۰/۴	۰	۲/۰۸	-۲/۳۸	۷/۹۹
CEON	۰/۴۵	۰	۱	۰/۴۹	۰/۱۷	۱/۰۲
CEOM	۰/۴۸	۰	۱	۰/۵	۰/۰۷	۱/۰۰۶
CEOL	۰/۰۶	۰	۱	۰/۲۴	۰/۳۶	۱۴/۱۱
CFON	۰/۳۷	۰	۱	۰/۴۸	۰/۵	۱/۲۵
CFOM	۰/۴۰	۰	۱	۰/۴۹	۰/۳۷	۱/۱۳
CFOL	۰/۲۱	۰	۱	۰/۴	۱/۴	۲/۹
CEON*MW	۰/۲۴	۰	۱	۰/۴۳	۱/۱۶	۲/۳۶
CEOM*MW	۰/۲۴	۰	۱	۰/۳۳	۲/۱۶	۲/۲۶
CEOL*MW	۰/۰۱۹	۰	۱	۰/۱۳	۶/۹	۴۸/۸

۳/۶۷	۱/۶۳	۰/۳۸	۰	۱	۰	۰/۱۸	<b>CFON*MW</b>
۳/۱۳	۱/۴۶	۰/۴۰	۰	۱	۰	۰/۲۰	<b>CFOM*MW</b>
۶/۰۶	۲/۲۵	۰/۳۳	۰	۱	۰	۰/۱۲	<b>CFOL*MW</b>
۱/۰۰۳	-۰/۰۵	۰/۵	۰	۱	۱	۰/۵۱	<b>MW</b>
۳۴/۷	۴/۴۴	۱/۱۷	۰/۰۲	۱۳/۴۵	۷/۳	۱/۶	<b>LIQ</b>
۲/۸۴	-۰/۶۷	۰/۱۹	۰/۰۲۸	۰/۹۸	۰/۷۲	۰/۶۹	<b>CA</b>
۲/۲۶	-۰/۱۴۲	۰/۱۹	۰/۰۱۸	۰/۹۲	۰/۵۳	۰/۵۴	<b>INV</b>
۳/۶۹	۰/۷۵	۰/۱۵	-۰/۲۹	۰/۶۸	۰/۱۲۴	۰/۱۵۵	<b>ROA</b>
۹/۸	۲/۹	۰/۲۷	۰	۱	۰	۰/۰۸	<b>LOOS</b>
۸/۰۴	۲/۰۸	۰/۱۵	۰	۰/۹۴	۰/۰۶	۰/۱۱	<b>INTANG</b>
۴/۳۴	۰/۷۶	۱/۵	۱۱/۳۶	۲۰/۷	۱۴/۶	۱۴/۸	<b>SIZE</b>
۲/۵۶	-۰/۲۲	۰/۱۸	۰/۰۳۷	۰/۹۸	۰/۵۴	۰/۵۳	<b>LEV</b>
۳/۳۶	۱/۵۳	۰/۳۹	۰	۱	۰	۰/۱۹	<b>BIG</b>

پارامترهای پراکندگی، به طور کلی معیاری برای تعیین میزان پراکندگی داده‌ها از یکدیگر یا میزان پراکندگی آنها نسبت به میانگین است. از جمله مهمترین پارامترهای پراکندگی انحراف معیار است. مقدار این پارامتر برای متغیر نسبت حق الزحمه حسابرس (LNAFE) برابر ۲/۰۸ و برای متغیر تصدی بلند مدت مدیرعامل\* ضعف کنترلهای داخلی (CEOL\*MW) برابر با ۰/۱۳ است که نشان می‌دهد در بین متغیرهای تحقیق، به ترتیب دارای بیشترین و کمترین میزان پراکندگی می‌باشدند میزان عدم تقارن منحنی فراوانی را چولگی می‌نامند. اگر ضریب چولگی صفر باشد، جامعه کاملاً متقارن است و چنانچه ضریب مثبت باشد، چولگی به راست و اگر منفی باشد، چولگی به چپ وجود خواهد داشت. به عنوان مثال ضریب چولگی متغیر حق الزحمه حسابرسی (CEOL\*MW) برابر با -۰/۳۸- می‌باشد، یعنی این متغیر چولگی به چپ دارد و به این اندازه از مرکز تقارن انحراف دارد. متغیر تصدی بلند مدت مدیرعامل\* ضعف کنترلهای داخلی (CEOL\*MW) برابر با ۶/۹ بیشترین و ضعف کنترلهای داخلی (MW) برابر با -۰/۰۵- کمترین عدم تقارن را نسبت به توزیع نرمال دارد. میزان کشیدگی منحنی فراوانی نسبت به منحنی نرمال استاندارد را برجستگی یا کشیدگی می‌نامند. اگر کشیدگی حدود صفر باشد، منحنی فراوانی از لحاظ کشیدگی وضعیت متعادل و نرمال خواهد داشت، اگر این مقدار مثبت باشد منحنی برجسته و اگر منفی باشد منحنی پهن می‌باشد. کشیدگی تمامی متغیرهای این مدل مثبت است. متغیر نقدشوندگی (Liq) برابر با ۳۴/۷ بیشترین برجستگی و متغیر تصدی جدید مدیرعامل (CEOOn) برابر با ۱/۰۲ کمترین برجستگی را نسبت به منحنی نرمال دارد.

## ۵-۲. آزمون ماتایی متغیرهای مدل تحقیق

### ۵-۲-۱. آزمون همبستگی مقاطع

قبل از برآورد الگوی داده‌های ترکیبی، لازم است آزمون پایایی متغیرها انجام شود. اما قبل از انجام آزمون پایایی داده‌های ترکیبی، باید آزمون وابستگی بین مقاطع به منظور انتخاب آزمون ریشه‌واحد مناسب انجام شود. آزمونهای مختلفی جهت بررسی پایایی متغیرهای داده‌های ترکیبی وجود دارد که انتخاب آزمون مناسب از بین آنها در گام اولنیازمند بررسی وجود وابستگی مقطعی است (بالتجی، ۲۰۰۵). به منظور بررسی وابستگی‌بینین مقاطع از آزمون وابستگی بین مقاطع پسران (۲۰۱۵) که نسخه تکمیل شده آزمون پسران (۲۰۰۴) است، استفاده شده است. در صورت تایید وابستگی مقطعی در داده‌های ترکیبی، استفاده از روش‌های مرسوم ریشه واحد داده‌های ترکیبی نظری آزمون لوین، لین و چو<sup>۱</sup> (LIC)، ایم، پسران و شین<sup>۲</sup> (IPS)، احتمال وقوع نتایج ریشه واحد کاذب را فزایش خواهد داد. برای رفع این مشکل آزمونهای ریشه واحد داده‌های ترکیبی متعددیا وجود وابستگی مقطعی پیشنهاد شده است که آزمون ریشه واحد پسران<sup>۳</sup> (CIPS) از آنجله است. آماره آزمون از توزیع نرمال استاندارد پیروی کرده و توانایی کاربرد در پانلهای متوازن و غیر متوازن و مدل‌های اثرات ثابت و و تصادفی را دارد. فرضیه صفر در این آزمون آنست که پسماندها همبسته نیستند و درنتیجه وابستگی مقطعی وجود ندارد. نتایج آزمون وابستگی مقطعی پسماندهای مدل در جدول زیر ارائه شده است.

### جدول (۲) نتایج آزمون همبستگی مقاطع مدل تحقیق

احتمال	آماره	آزمون
۰/۵۲	۲/۲۷	Pesaran's Cross-Section Test
۰/۵۱	۲/۵۵	Pesaran's Cross-Section Test

با توجه به نتایج جدول ۳ و احتمال آزمون پسران که بیشتر از ۰/۰۵ است فرضیه صفر در سطح معنی داری ۰/۹۵ ردنمی-شود به عبارت دیگر پسماندها در میان مقاطع همبستگی ندارند و وابستگی مقطعی وجود ندارد. با توجه به عدم وابستگی مقاطع آزمون ریشه واحد با استفاده از روش لوین، لین و چو صورت می‌گیرد. در آزمون ریشه واحد فرضیه صفر بیانگر وجود ریشه واحد بوده و در صورتیکه احتمال جدول کوچکتر از ۰/۰۵ باشد به احتمال ۹۵ درصد فرضیه صفر پذیرفته نمی‌شود. نتایج حاصل از آزمون ریشه واحد برای متغیرهای مدل به شرح جدول (۳) می‌باشد:

### جدول (۳) نتایج آزمون ریشه واحد (Levin, Lin & Chu LLC)

متغیر	آماره آزمون	سطح احتمال آماره	نتیجه آزمون
LNAFE	-۱۹۶/۱	۰/۰۰۰	مانا در سطح
CEON	-۱۰/۹۷	۰/۰۰۰	مانا در سطح

<sup>1</sup>Levin, Lin & Chu t(LLC)

<sup>2</sup>Im, Pesaran and Shin W-stat(IPS)

<sup>3</sup>Pesaran's Cross-Section Test

مانا در سطح	۰/۰۰۰	-۱۱/۰۸	<b>CEOM</b>
مانا در سطح	۰/۰۰۰	-۱/۰۱	<b>CEOL</b>
مانا در سطح	۰/۰۰۰	-۶/۶	<b>CFON</b>
مانا در سطح	۰/۰۰۰	-۷/۱	<b>CFOM</b>
مانا در سطح	۰/۰۰۰	-۲/۶	<b>CFOL</b>
مانا در سطح	۰/۰۰۰	-۱۳/۰۶	<b>MW</b>
مانا در سطح	۰/۰۰۰	-۲/۹	<b>LIQ</b>
مانا در سطح	۰/۰۰۰	-۱۴/۴	<b>CA</b>
مانا در سطح	۰/۰۰۰	-۳/۳	<b>INV</b>
مانا در سطح	۰/۰۰۰	-۳۷/۸	<b>ROA</b>
مانا در سطح	۰/۰۰۰	-۳/۷	<b>LOOS</b>
مانا در سطح	۰/۰۰۰	-۱۱۱/۷	<b>INTANG</b>
مانا در سطح	۰/۰۰۰	-۱۸/۴	<b>SIZE</b>
مانا در سطح	۰/۰۰۰	-۱۴/۰۰۱	<b>LEV</b>
مانا در سطح	۰/۰۰۰	-۲/۱۳	<b>BIG</b>

با توجه به نتایج حاصل از جدول (۳) مشخص گردید که تمامی متغیرها مانا بودند.

### ۵-۳. آزمون هم خطی متغیرهای مستقل مدل تحقیق

طبق این فرض هیچ رابطه دقیقی بین هیچ یک از متغیرهای توضیحی وجود ندارد بنابراین لازم است هیچ یک از متغیرهای توضیحی با هیچ یک از متغیرهای توضیحی دیگر و یا با هر ترکیب خطی از متغیرهای توضیحی دیگر، کاملاً همبسته نباشد. وقتی که این فرض نقض شود سخن از هم خطی مرکب به میان می‌آید. موارد حائز اهمیت، درجه‌های بالای هم خطی است و وقتی پیش می‌آید که یکی از متغیرهای توضیحی با متغیر توضیحی دیگر و یا ترکیب خطی متغیرهای توضیحی دیگر به شدت همبسته باشد. برای بررسی وجود و جهت همبستگی خطی بین متغیرهای مستقل تحقیق، از ضربه همبستگی پیرسون استفاده شده است که نتایج در جداول ۴ ارایه شده است.

#### جدول (٤) ماتریس ضرایب همبستگی پرسون متغیرهای مستقل مدل تحقیق

CE  
O  
N\*  
M  
W

CE  
O  
M  
\*  
W

CE  
OL  
\*  
M  
W

1 /19 /18 /01 /19 /22 5 3 . . . .

B	L	S	N	L	R	I	C	L	CF	OL	O	CF	OL	CE	O	CE	C	C	C	C	C	C	C
I	E	I	T	O	O	N	C	I	M	*	M	*	N*	*	M	*	F	F	F	E	E	E	E
G	V	Z	A	O	A	V	A	Q	M	*	*	*	*	*	M	*	O	O	O	O	O	O	O
E	N	S	A	V	Q	M	M	M	M	M	M	M	M	M	M	L	M	N	L	M	N	M	N
G									W	W	W	W	W	W	W	L	M	N	L	M	N	M	N
									--	--	--	--	--	--	--	3	1	2	5	0	3	*	
																/	/	/	/	1	/	M	
																/	/	/	/	/	/	W	
																/	/	/	/	/	/	/	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																2	2	1	4	6	M		
																/	/	/	/	/	/	/	W
																.	.	.	.	.	.	.	
																-	-	-	-	-	-	-	
																.	.	.	.	.	.	.	
																1	1	4	2	3	LI		
																/	/	/	/	/	/	/	Q
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																1	1	4	2	3	CA		
																/	/	/	/	/	/	/	CA
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
																--	--	--	--	--	--	--	
																.	.	.	.	.	.	.	
</td																							



جدول (۵) نتایج آزمون F لیمر مدل را نشان می دهد. با توجه به اینکه P-value بدست آمده از آزمون F لیمر کمتر از ۵ درصد است، به منظور برآورد این مدل از مدل داده های پانل (Panel) استفاده خواهد شد.

#### جدول (۵) آزمون اف لیمر (چاو) مدل اول تحقیق

آماره	احتمال آماره	روش پذیرفته شده
۰/۰۰۰	۲/۳۱	رویکرد داده های ترکیبی (panel)
۰/۰۰۰	۲/۲۶	رویکرد داده های ترکیبی (panel)

#### ۴-۴. آزمون هاسمن مدل تحقیق

در مرحله بعد به بررسی این موضوع پرداخته می شود که آیا عرض از مبدأ بصورت اثرات ثابت است یا اینکه در ساختار واحدهای مقطعی بصورت تصادفی عمل می کند. آماره این آزمون که برای تشخیص اثرات ثابت یا تصادفی بودن تفاوت های واحدهای مقطعی است دارای توزیع کای-دو با درجه آزادی برابر با تعداد متغیرهای مستقل بوده است. جدول (۶) نتایج مربوط به آزمون هاسمن مدل های را نشان می دهد. با توجه به اینکه P-value بدست آمده از آزمون هاسمن در مدل های فوق کمتر از ۵ درصد است، به منظور برآورد این مدل توجیه می شود که الگوی مناسب، الگوی مبتنی بر الگوی اثرات ثابت می باشد.

#### جدول (۶): نتایج آزمون هاسمن مدل تحقیق

مدل	آماره	مقدار	P-Value	نتیجه آزمون
۱-۴	Cross-section Random	۲۶/۸	۰/۰۰۲	اثرات ثابت (FE))
۲-۴	Cross-section Random	۳۸/۱	۰/۰۰۳	اثرات ثابت (FE))

#### ۵-۵. نتایج برآورد مدل تحقیق

##### ۵-۵-۱. آزمون فرضیه اول تحقیق

#### جدول (۷) نتایج حاصل از برآورد مدل ۱

##### متغیر وابسته: حق الزحمه حسابرسی (LNAFE)

نماد	ضریب	آماره t	sig
C	-۱/۷	-۱/۳۵	۰/۱۷
CEON	۰/۳۰۷	۲/۷۱	۰/۰۰۶۲
CEOM	-۰/۰۱۹	-۰/۱۷	۰/۸۵
CEOL	۰/۰۴۸	۰/۴۴	۰/۶۵
CFON	۰/۰۵۳	۰/۳۵	۰/۷۲
CFOM	۰/۰۷۷	۰/۵۸	۰/۵۶

۰/۹۲	-۰/۰۸	-۰/۰۱	<b>CFOL</b>
۰/۶۱	-۰/۴۹	-۰/۰۳	<b>LIQ</b>
۰/۸۹	۰/۱۳۶	-۰/۰۷	<b>CA</b>
۰/۷	-۰/۳۷	-۰/۱۴	<b>INV</b>
۰/۱۷	۱/۳۶	۰/۵۴	<b>ROA</b>
۰/۹۱	۰/۱۰	۰/۰۱۳	<b>LOOS</b>
۰/۲۷	-۱/۱۰	-۰/۳۳	<b>INTANG</b>
۰/۰۰۰	۶/۲۹	۰/۵	<b>SIZE</b>
۰/۰۰۰۳	۳/۶۱	۱/۵۴	<b>LEV</b>
۰/۴۱۷	۰/۸۱	۰/۱۵	<b>BIG</b>
۳/۶	F آماره	۰/۵	R <sup>2</sup> ضریب تعیین
۰/۰۰۰	معنی داری آماره	۰/۳۶	Adj-R <sup>2</sup> ضریب تعیین تعديل شده
	F	۲/۰۸	DW دوربین-واتسون

فرضیه اصلی اول: بین مراحل تصدی مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی رابطه معنی داری وجود دارد.

فرضیه فرعی ۱-۱: بین تصدی جدید مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی رابطه معنی داری وجود دارد.

با توجه نتایج حاصل از برآورد مدل (۱)، ضریب متغیر تصدی جدید مدیر عامل (CEOOn) برابر (۰/۳۰۷) نشان دهنده رابطه مثبت بین تصدی جدید مدیر عامل و حق الزحمه حسابرسی می باشد و با توجه به سطح معنی داری بدست آمده برای ضریب متغیر مستقل (تصدی جدید مدیر عامل) کمتر از ۵ درصد است می توان گفت بین تصدی جدید مدیر عامل و حق الزحمه حسابرسی رابطه مثبت و معنی داری وجود دارد. همچنین ضریب متغیر مستقل تصدی جدید مدیر مالی (CFOOn) برابر (۰/۰۵۳) نشان دهنده رابطه مثبت بین تصدی جدید مدیر مالی و حق الزحمه حسابرسی می باشد و با توجه به سطح معنی داری بدست آمده برای ضریب متغیر مستقل (تصدی مدیر مالی) بیشتر از ۵ درصد است می توان گفت بین تصدی جدید مدیر مالی و حق الزحمه حسابرسی رابطه معنی داری وجود ندارد.

فرضیه فرعی ۱-۲: بین تصدی میان مدت مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی رابطه معنی داری وجود دارد.

ضریب متغیر تصدی میان مدت مدیر عامل (CEOm) برابر (-۰/۰۱۹) نشان دهنده رابطه منفی بین تصدی میان مدت مدیر عامل و حق الزحمه حسابرسی می باشد و با توجه به سطح معنی داری بدست آمده برای ضریب متغیر مستقل (تصدی میان مدت مدیر عامل) بیشتر از ۵ درصد است می توان گفت بین تصدی میان مدت مدیر عامل و حق الزحمه حسابرسی رابطه معنی داری وجود ندارد. همچنین ضریب متغیر مستقل تصدی میان مدت مدیر مالی (CFOm) برابر (۰/۰۰۷۷) نشان دهنده رابطه مثبت بین تصدی میان مدت مدیر مالی و حق الزحمه حسابرسی می باشد و با توجه به سطح معنی داری بدست

آمده برای ضریب متغیر مستقل (تصدی میان مدت مدیرمالی) بیشتر از ۵ درصد است می‌توان گفت بین تصدی میان مدت مدیرمالی و حق الزرحمه حسابرسی رابطه معنی داری وجود ندارد.

فرضیه فرعی ۱-۳: بین تصدی طولانی مدیران اجرایی و حق الزرحمه حسابرسی رابطه معنی داری وجود دارد.

ضریب متغیر تصدی طولانی مدیرعامل (CEOI) برابر (۰/۰۴۸) نشان دهنده رابطه مثبت بین تصدی طولانی مدیرعامل و حق الزرحمه حسابرسی می‌باشد و با توجه به سطح معنی داری بدست آمده برای ضریب متغیر مستقل (تصدی طولانی مدیرعامل) بیشتر از ۵ درصد است می‌توان گفت بین تصدی طولانی مدیرعامل و حق الزرحمه حسابرسی رابطه معنی داری وجود ندارد. همچنین ضریب متغیر مستقل تصدی طولانی مدیرمالی (CFOI) برابر (۰/۰۱) نشان دهنده رابطه منفی بین تصدی میان مدت مدیرمالی و حق الزرحمه حسابرسی می‌باشد و با توجه به سطح معنی داری بدست آمده برای ضریب متغیر مستقل (تصدی طولانی مدیرمالی) بیشتر از ۵ درصد است می‌توان گفت بین تصدی طولانی مدیرمالی و حق الزرحمه حسابرسی رابطه معنی داری وجود ندارد. از بین متغیرهای کنترلی، اندازه شرکت (SIZE) و اهرم مالی (LEV)، رابطه مثبت و معنی داری با حق الزرحمه حسابرسی دارند.

با توجه به آماره دوربین واتسون به دست آمده که برابر با ۲/۰۸ است می‌توان ادعا کرد که مقادیر خطای مدل دارای خود همبستگی نمی‌باشند. ضریب تعیین، محاسبه شده نشان می‌دهد که متغیرهای مستقل به چه میزان توانایی توضیح دهنده‌گی رابطه با متغیر وابسته را دارند؛ بنابراین با توجه به  $R^2$  بدست آمده، متغیرهای مستقل قادر هستند که ۵۰ درصد، رابطه با متغیر وابسته را توضیح دهند. همچنین با توجه به آماره F (۳/۶) و مقدار احتمال آماره F که برابر (۰/۰۰۰) می‌باشد، در نتیجه در سطح اطمینان ۹۵٪ می‌توان بیان کرد که مدل تحقیق به خوبی برآراش شده و از معنی داری بالایی برخوردار است.

## ۲-۲-۵. آزمون فرضیه دوم تحقیق

### جدول (۹) نتایج حاصل از برآورد مدل ۲

#### متغیر وابسته: حق الزرحمه حسابرسی (LNAFE)

متغیر	ضریب	t آماره	sig
C	-۱/۷۴	-۱/۴	۰/۱۵
CEON	-۰/۱۹	۲/۴	۰/۰۹
CEOM	-۰/۲۳۷	-۱/۷	۰/۰۸
CEOL	۰/۱۵۶	۱/۶۴	۰/۲۴۴
CFON	-۰/۲۸	-۱/۳۵	۰/۱۷
CFOM	-۰/۱۰۶	۰/۵۴	۰/۵۸
CFOL	۰/۲۲۵	۱/۰۹	۰/۲۷
CEON*MW	۰/۲۵۲	۰/۹۸	۰/۳۲

۰/۰۵	۱/۹۵	۰/۵۱۳	<b>CEOM*MW</b>	
۰/۱۹	-۱/۳۱	-۰/۳۱	<b>CEOL*MW</b>	
۰/۰۰۰۲	۳/۷۸	۰/۶۹	<b>CFON*MW</b>	
۰/۰۶	۱/۸۷	۰/۳۴	<b>CFOM*MW</b>	
۰/۰۰۴	-۲/۸۲	-۰/۵	<b>CFOL*MW</b>	
۰/۰۰۶	۲/۷۲	۰/۸	<b>MW</b>	
۰/۴۶	-۰/۷۲	-۰/۰۵	<b>LIQ</b>	
۰/۵۵	-۰/۵۸	-۰/۲۹	<b>CA</b>	
۰/۸۱	۰/۲۴	۰/۰۸	<b>INV</b>	
۰/۲۰۸	۱/۲۶	۰/۵۲	<b>ROA</b>	
۰/۷۰۱	۰/۳۸	۰/۰۵	<b>LOOS</b>	
۰/۰۹۷	-۱/۶۶	-۰/۴۸	<b>INTANG</b>	
۰/۰۰۰	۷/۰۲	۰/۵۴	<b>SIZE</b>	
۰/۰۰۱۱	۳/۲۸	۱/۴۴	<b>LEV</b>	
۰/۱۳۴	۱/۴۹	۰/۲۶	<b>BIG</b>	
۳/۵۷	F آماره	۰/۵۱	<i>R</i> <sup>۲</sup>	ضریب تعیین
۰/۰۰۰	معنی داری آماره F	۰/۳۶	Adj- <i>R</i> <sup>۲</sup>	ضریب تعیین تعدیل شده
		۲/۰۹	DW	دوربین- واتسون

فرضیه اصلی دوم: ضعف کنترلهای داخلی رابطه بین مراحل تصدی مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی را تعدیل می-نماید.

فرضیه فرعی ۱-۲: ضعف کنترلهای داخلی رابطه بین تصدی جدید مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی را تعدیل می-نماید.

با توجه نتایج حاصل از برآورد مدل (۲)، ضریب متغیر تصدی جدید مدیرعامل\*ضعف کنترلهای داخلی (CEO\*MW) برابر (۰/۲۵۳) نشان دهنده رابطه مثبت بین تصدی جدید مدیرعامل و حق الزحمه حسابرسی می باشد و با توجه به سطح معنی داری بدست آمده برای ضریب متغیر مستقل (تصدی جدید مدیرعامل\*ضعف کنترلهای داخلی) بیشتر از ۵ درصد است می توان گفت ضعف کنترلهای داخلی رابطه بین تصدی جدید مدیران عامل و حق الزحمه حسابرسی را تعدیل نمی نماید. همچنین ضریب متغیر مستقل تصدی جدید مدیر مالی\* ضعف کنترلهای داخلی (CFOn\*MW) برابر (۰/۶۹) نشان دهنده رابطه مثبت بین تصدی جدید مدیر مالی\* ضعف کنترلهای داخلی و حق الزحمه حسابرسی می باشد و با توجه به سطح معنی داری بدست آمده برای ضریب متغیر مستقل (تصدی مدیر مالی\* ضعف کنترلهای داخلی) کمتر از ۵

در صد است می‌توان گفت ضعف کنترلهای داخلی رابطه بین تصدی جدید مدیران مالی و حق الزحمه حسابرسی را افزایش می‌دهد.

فرضیه فرعی ۲-۲: ضعف کنترلهای داخلی رابطه بین تصدی میان مدت مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی را تعدیل می‌نماید.

ضریب متغیر تصدی میان مدت مدیرعامل\*ضعف کنترلهای داخلی ( $CEOm^*MW$ ) برابر (۰/۵۱۳) نشان دهنده رابطه مثبت بین تصدی میان مدت مدیرعامل و حق الزحمه حسابرسی می‌باشد و با توجه به سطح معنی داری بدست آمده برای ضریب متغیر مستقل (تصدی میان مدت مدیرعامل\*ضعف کنترلهای داخلی) بیشتر از ۵ درصد است می‌توان گفت ضعف کنترلهای داخلی رابطه بین تصدی میان مدت مدیر مالی و حق الزحمه حسابرسی را تعدیل نمی‌نماید. همچنین ضریب متغیر مستقل تصدی میان مدت مدیر مالی\*ضعف کنترلهای داخلی ( $CFOn^*MW$ ) برابر (۰/۳۴) نشان دهنده رابطه مثبت بین تصدی میان مدت مدیر مالی\*ضعف کنترلهای داخلی و حق الزحمه حسابرسی می‌باشد و با توجه به سطح معنی داری بدست آمده برای ضریب متغیر مستقل (تصدی میان مدت مدیر مالی\*ضعف کنترلهای داخلی) بیشتر از ۵ درصد است می‌توان گفت ضعف کنترلهای داخلی رابطه بین تصدی میان مدت مدیران مالی و حق الزحمه حسابرسی را تعدیل نمی‌نماید.

فرضیه فرعی ۲-۳: ضعف کنترلهای داخلی رابطه بین تصدی طولانی مدیران اجرایی و حق الزحمه حسابرسی را تعدیل می‌نماید.

ضریب متغیر تصدی بلندمدت مدیرعامل\*ضعف کنترلهای داخلی ( $CEOl^*MW$ ) برابر (۰/۳۱) نشان دهنده رابطه منفی بین تصدی بلندمدت مدیرعامل و حق الزحمه حسابرسی می‌باشد و با توجه به سطح معنی داری بدست آمده برای ضریب متغیر مستقل (تصدی بلندمدت مدیرعامل\*ضعف کنترلهای داخلی) بیشتر از ۵ درصد است می‌توان گفت ضعف کنترلهای داخلی رابطه بین تصدی بلندمدت مدیر عامل و حق الزحمه حسابرسی را تعدیل نمی‌نماید. همچنین ضریب متغیر مستقل تصدی بلندمدت مدیر مالی\*ضعف کنترلهای داخلی ( $CFOl^*MW$ ) برابر (۰/۵) نشان دهنده رابطه مثبت بین تصدی بلندمدت مدیر مالی\*ضعف کنترلهای داخلی و حق الزحمه حسابرسی می‌باشد و با توجه به سطح معنی داری بدست آمده برای ضریب متغیر مستقل (تصدی بلندمدت مدیر مالی\*ضعف کنترلهای داخلی) کمتر از ۵ درصد است می‌توان گفت ضعف کنترلهای داخلی رابطه بین تصدی بلندمدت مدیران مالی و حق الزحمه حسابرسی را کاهش می‌دهد.

از بین متغیرهای کنترلی، اندازه شرکت (SIZE) و اهرم مالی (LEV)، رابطه مثبت و معنی داری با حق الزحمه حسابرسی دارند. با توجه به آماره دوربین واتسون به دست آمده که برابر با  $2/09$  است می‌توان ادعا کرد که مقادیر خطای مدل دارای خود همبستگی نمی‌باشند. ضریب تعیین، محاسبه شده نشان می‌دهد که متغیرهای مستقل به چه میزان توانایی توضیح دهنده‌گی رابطه با متغیر وابسته را دارند؛ بنابراین با توجه به  $R^2$  بدست آمده، متغیرهای مستقل قادر هستند که ۵۱ درصد، رابطه با متغیر وابسته را توضیح دهند. همچنین با توجه به آماره F (۳/۵۷) و مقدار احتمال آماره F که برابر (۰/۰۰۰)

می باشد، در نتیجه در سطح اطمینان ۹۵٪ می توان بیان کرد که مدل تحقیق به خوبی برآشش شده و از معنی داری بالایی برخوردار است.

## ۶-۵ آزمون نرمال بودن جملات خطای مدل

نرمال بودن باقیماندهای مدل رگرسیونی یکی از فرض های رگرسیونی است که نشان دهنده اعتبار آزمون های رگرسیونی است. این فرض بیان می کند که توزیع آماری<sup>۱</sup> جمله خطای مدل نرمال<sup>۲</sup> باشد. عدم برقراری این فرض می تواند ناشی از وجود داده های پرت<sup>۳</sup> باشد. در این تحقیق از آزمون جارک-برا، جهت بررسی نرمال بودن توزیع مقادیر خطای استفاده شده است. در این آزمون فرض صفر مبتنی بر نرمال بودن است که در صورت به دست آمدن احتمال تایید بیشتر از ۵ درصد، فرض صفر با احتمال ۹۵ درصد اطمینان تایید می شود. نتایج آزمون نرمال بودن جملات خطای مدل در جدول ۱۰ ارائه شده است.

**جدول (۱۰) نتایج آزمون نرمالیته باقیمانده مدل**

شرح	آماره جارکیو-برا	سطح معنی داری	شرح
مقادیر باقیمانده (Residual)	۲۵/۳۴	۰/۰۸	مدل (۱)
مقادیر باقیمانده (Residual)	۴۰/۱۳	۰/۰۷	مدل (۲)

## ۷-۵ آزمون همسانی واریانس جملات خطای مدل

یکی از مفروضات معادله رگرسیون، ثابت بودن واریانس خطاهای می باشد که به عنوان فرض همسانی واریانس شناخته می شود. در صورتی که خطاهای، واریانس ثابتی داشته باشند، گفته می شود که همسانی واریانس وجود دارد. برای رفع مشکل ناهمسانی واریانس از روش حداقل مربعات تعمیم یافته تخمینی<sup>۴</sup> استفاده شده است. در واقع با ساختن واریانس جزء اخلال و از طریق روش مذکور به صورتی که با تقسیم تمامی متغیرها بر واریانس جزء اخلال به برآورد دوباره مدل از طریق وزن دادن به متغیرها پرداخته ایم. روش حداقل مربعات تعمیم یافته تخمینی به نوعی تعديل یافته GLS است و داده ها را برش نمیزند بلکه آن را تعديل می کند. برای تشخیص ناهمسانی واریانس در مدل از روش های مختلفی مانند روش ترسیمی، روش وایت، روش گلد فلد کوانت، روش پارک، روش بارتلت، روش پیک، گلچسر و اسپرمن می توان استفاده کرد (سوری، ۱۳۹۷).

در این تحقیق، پس از برآورد مدل های تحقیق و انتخاب الگوی برتر جهت تخمین مدل، از آزمون بارتلت جهت شناسایی ناهمسانی واریانس استفاده شده است. جدول (۱۰) نتایج حاصل از آزمون ناهمسانی مدل را نشان می دهد.

1 statistical distribution

2Normal

3Outliers

4 EGLS

## جدول (۱۰) نتایج حاصل از آزمون ناهمسانی در مدل های تحقیق

شرح	آزمون همسانی واریانس		ناهمسانی
	Value	P-value	
مدل (۱)	۵/۳۸	۰/۰۸۹	ندارد
مدل (۲)	۴/۲۸	۰/۰۸	ندارد

با توجه به سطح معنی داری بدست آمده در جدول بالا که بیشتر از ۰/۰۵ است میتوان نتیجه گرفت که جملات خطای مدل دارای واریانس همسان می باشدند.

### ۶. نتیجه گیری

مطالعات پیشین رابطه بین ویژگی های مختلف مدیریتی (به عنوان مثال، سن مدیرعامل، دوره تصدی مدیرعامل، پاداش مدیرعامل) و کیفیت سود را اثبات نمودند. با این حال، شواهد تجربی کمی در مورد اینکه آیا ویژگی های مدیریتی بر تصمیمات قیمت گذاری حسابرس تاثیر دارد یا خیر وجود دارد. برای پر کردن این شکاف، در این تحقیق تأثیر مراحل مختلف دوره تصدی مدیرعامل بر حق الزحمه حسابرسی بررسی شد. همچنین نقش ضعف کنترلهای داخلی به عنوان یک عامل تعدیگر بر رابطه بین مراحل مختلف تصدی مدیران اجرایی مورد بررسی قرار گرفت. یافته های این تحقیق نشان می دهد که در مراحل اولیه تصدی مدیرعامل، حق الزحمه حسابرسی افزایش می یابد و در دوره های تصدی میان مدت و طولانی مدت رابطه ای بین مدت تصدی و حق الزحمه حسابرسی وجود ندارد. از آنجا که هزینه حسابرسی وابسته به برآورد حسابرسان از ریسک حسابرسی است این یافته ها نشان می دهد که در مراحل اولیه تصدی مدیرعامل حسابرسان ریسک حسابرسی بیشتری را برآورد نموده و در نتیجه حق الزحمه حسابرسی نیز بالاتر است. یافته های این فرضیه مطابق با فرضیه نگرانی شغلی است و با یافته های تحقیق کالیلکار وزی (۲۰۲۱) و بیلز و همکاران (۲۰۱۷) همخوانی دارد.

همچنین یافته های تحقیق درمورد نقش ضعف کنترلهای داخلی، نشان می دهد که ضعف کنترلهای داخلی تاثیری بر رابطه بین مراحل مختلف تصدی مدیرعامل و حق الزحمه حسابرسی ندارد؛ اما رابطه بین تصدی جدید مدیرمالی و حق الزحمه حسابرسی را افزایش می دهد؛ بنابراین در سالهای ابتدایی تصدی مدیرمالی وجود ضعف در کنترلهای داخلی احتمال دستکاری سود را توسط مدیران افزایش می دهد که باعث افزایش ارزیابی خطر حسابرسی و به تبع آن افزایش حق الزحمه حسابرسی می شود؛ اما در دوره های طولانی تر تصدی مدیران مالی، حسابرسان اطمینان بیشتری از کیفیت و عملکرد سیستم مالی و مدیریت مالی شرکت دارند و با وجود ضعف در کنترلهای داخلی، ریسک حسابرسی را پایین تر در نظر می گیرند و حق الزحمه حسابرسی کاهش خواهد یافت. یافته های این تحقیق با تحقیق کالیلکار وزی (۲۰۲۱) همخوانی دارد. با توجه به بالاتر بودن حق الزحمه حسابرسی در سالهای اولیه خدمات مدیر عامل، می توان استدلال نمود که مدیران عامل در ابتدای کار خود احتمالاً انگیزه های بیشتری برای گزارش نادرست اطلاعات مالی و افزایش درآمد دارند و حسابرسان این عامل خطر را در تصمیم گیری های قیمت گذاری حسابرسی خود لحاظ می کنند. همچنین حق الزحمه

حسابرسی در آخرین سال خدمت مدیرعامل و زمانی که مدیرعامل کنار گذاشته شده است با وجود ضعف در کنترلهای داخلی پایینتر است و این نشان می‌دهد که حسابرسان مشکل افق دید مدیران عامل خارج شده را به عنوان کاهش ریسک حسابرسی در تصمیمات قیمت گذاری حسابرسی خود در نظر می‌گیرند.

## ۷. پیشنهادات تحقیق

### ۷-۱. پیشنهادهای کاربردی

- با توجه به یافته‌های تحقیق روشن شد که با جایگزینی مدیران اجرایی به دلیل تغییر در سیاستها و روش‌های اداره شرکت، حسابرسان با ریسک حسابرسی بیشتری مواجه می‌شوند و به دنبال آن هزینه حسابرسی برای شرکت افزایش خواهد یافت؛ بنابراین به هیئت مدیره شرکتهای پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار پیشنهاد می‌شود که در مورد انتخاب و جایگزینی مدیران اجرایی شرکت به مزایای تصدی طولانی مدت مدیران شرکت توجه داشته باشد.
- با توجه به یافته‌های تحقیق در شرکتهای با مدیران مالی با تصدی طولانی مدت حتی اگر کنترلهای داخلی ضعیف داشته باشند ریسک حسابرسی کاهش می‌یابد و حسابرسان حق الزحمه کمتری دریافت می‌نمایند؛ بنابراین به حسابرسان شرکتهای بورسی پیشنهاد می‌شود که در حسابرسی شرکتها و بررسی کنترلهای داخلی به مدت تصدی مدیران مالی شرکت دقت نمایند.
- بطور کلی به شرکتهای پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار پیشنهاد می‌شود به مزایای مزایای تصدی طولانی و مستمر مدیران اجرایی در کاهش هزینه‌های حسابرسی توجه داشته باشند.

### ۷-۲. پیشنهاد برای تحقیقات آتی

پیشنهاد می‌شود در تحقیقات آتی موضوع این تحقیق در شرکتهای دولتی و غیردولتی به تفکیک صورت گرفته و نتایج مقایسه شود.

## ۸. منابع و مآخذ

- امین عشايري، آسو. (۱۴۰۰). بررسی نقش متغیرهای کیفیت حسابرسی و دوره‌ی تصدی حسابرس در تأثیر گذاری مدیریت سود بر عملکرد شرکت در بورس اوراق بهادار تهران. *فصلنامه علمی تخصصی رویکردهای پژوهشی نوین در مدیریت و حسابداری*. ۱۱۹-۱۳۶، ۵(۷۲).
- اورادی، جواد، (۱۳۹۸)، بررسی رابطه بین دوره تصدی و دانش مالی مدیرعامل با به موقع بودن گزارش حسابرسی، هفدهمین همایش ملی حسابداری ایران، قم، <https://civilica.com/doc/959569>
- صالحی، مهدی، لاری دشت بیاض، محمود، وظیفه دان، نجمه. (۱۳۹۸). بررسی رابطه بین تغییر مدیران و حق الزحمه حسابرسی. *دانش حسابرسی*. ۱۳۹۸؛ ۱۹؛ ۷۴: ۵۳-۷۵.
- قربانی اصفهانی، وحید. (۱۴۰۰). تأثیر دوره تصدی مدیرعامل و حسابرس شرکت بر کیفیت حسابرسی. *چشم انداز حسابداری و مدیریت*. ۱۶-۳۳، ۴(۴۳).

5. Abbo, M. (2018). The impact of a new CEO. The influence of a new CEO on the strategy and control of an organization.
6. Abbott LJ, Parker S, Peters G, Raghunandan K (2003) The association between audit committee characteristics and audit fees. *Audit J Pract Theory* 22(2):17–32
7. Baker TA, Lopez TJ, Reitenga AL, Ruch GW (2019) The influence of CEO and CFO power on accruals and real earnings management. *Rev Quant Finance Account* 52:325–345
8. Baker, T.A., Lopez, T.J., Reitenga, A.L. and Ruch, G.W. (2019), “The influence of CEO and CFO power on accruals and real earnings management”, *Review of Quantitative Finance and Accounting*, Vol. 52 No. 1, pp. 325-345.
9. Barua A, Davidson LF, Rama DV, Thiruvadi S (2010) CFO gender and accruals quality. *Account Horiz* 24 (1):25–39.
10. Billings BA, Gao X, Jia Y (2014) CEO and CFO equity incentives and the pricing of audit services. *Audit J Pract Theory* 33(2):1–25
11. Bills, K.L., Lisic, L.L. and Seidel, T.A. (2017), “Do CEO succession and succession planning affect stakeholders’ perceptions of financial reporting risk? Evidence from audit fees”, *The Accounting Review*, Vol. 92 No. 4, pp. 27-52.
12. Chen, C. Li, T. Shao, R. and Zheng, S.X. (2019). Dynamics of deterioration in internal control reported under SOX 404. *International Review of Economics & Finance*, 61, 228-240. <https://doi.org/10.1016/j.iref.2019.02.009>.
13. Coulton, J., G. Livne, A. Pettinicchio, and S. Taylor. (2016). Abnormal Audit Fees and Accounting Quality. Working paper, UNSW Australia, University of Exeter Business School, Bocconi University, and University of Technology, Sydney.
14. DeBoskey, D.G., Luo, Y. and Zhou, L. (2019), “CEO power, board oversight, and earnings announcement tone”, *Review of Quantitative Finance and Accounting*, Vol. 52 No. 2, pp. 657-680.
15. Dang, C. Li, Z.F. and Yang, C. (2018). Measuring firm size in empirical corporate finance. *Journal of Banking & Finance*, 86, 159-176. <https://doi.org/10.1016/j.jbankfin.2017.09.006>
16. Kim Y, Li H, Li S (2015) CEO equity incentives and audit fees. *Contemp Account Res* 32(2):608–638.
17. Lavoie, M. (2015). Post-Keynesian Economics: New Foundations. Cheltenham, U.K.: Edward Elgar. Ministry of Finance (MOF) and State Administration of Taxation (SAT). 2010. Notice of the Ministry of Finance and the State.
18. Lobo, G.J. Manchiraju, H and Sridharan, S. S. (2018). Accounting and economic consequences of CEO payouts. *Journal of Accounting and Public Policy*, 37(1), 1-
19. Mitra, S., Jaggi, B. and Al-Hayale, T. (2019), “Managerial overconfidence, ability, firm-governance and audit fees”, *Review of Quantitative Finance and Accounting*, Vol. 52 No. 3, pp. 841-870.
20. Uemura, H. (2018). Effects of CEO Turnover and Board Composition Reform on Improvements in the Internal Control Quality. *International Journal of Financial Research*, 9(3), Doi: 10.5430/ijfr.v9n3p36
21. Yan, Y.C. and Wheatley, C. (2010), “New executives and audit fees”, Working Paper.
22. Yeh, Y.M.C. Wang, H.C. and You, P.R. (2019). Internal Control Weakness and CEO Media Exposure. *Journal of Accounting and Finance*, 19(5). <https://doi.org/10.33423/jaf.v19i5.2259>

## Different phases of executive tenure and audit fees: with emphasis on the moderating role of the internal controls weakness

Elham Mansourinia \*<sup>1</sup>  
Faezeh Mokhtatri <sup>2</sup>

Date of Receipt: 2022/06/11 Date of Issue: 2022/07/12

### Abstract

The tenure of executives is one of the factors affecting the structure, performance and value of the company. With the replacement of executives, the policies and executive methods of the company also change. The tenure of executives affects the audit risk and the amount of audit work and remuneration received by the auditor. The purpose of this study is to investigate the relationship between different stages of tenure of executive managers and auditing fees with emphasis on the moderating role of weak internal controls. This research is applied in terms of purpose and in terms of nature and causal method. The statistical population of the study was all companies listed on the stock exchange in the period of 5 years from 2016 to 2020, which were studied through systematic elimination sampling in a total of 122 companies. The generalized least squares regression method was used to test the research hypotheses. The research findings show that there is a positive and significant relationship between the new CEO's tenure and auditing fees. Weak internal controls also reduce the relationship between the CEO's tenure and the audit fee. Therefore, in companies with the new tenure of the CEO, the audit risk increases and auditors receive more remuneration. Long-term tenure of financial managers also covers the internal weaknesses of the company.

### Keyword

Different phases of executive tenure, audit fees, internal controls weakness

1. Department of Management, Faculty of Management and Accounting, Farvardin Institute of Higher Education, Ghaemshahr, Iran (\*Corresponding Author: [Elham.mansourinia@gmail.com](mailto:Elham.mansourinia@gmail.com))
2. Faculty of Accounting, Farvardin Institute of Higher Education, Ghaemshahr, Iran.